



DEMA INSIDE

DEMA-Kfz-Service
Maximale Produkt-
vielfalt trifft auf
digitale Effizienz.



PORTFOLIO

Wir stellen unsere Produkte und leistungsstarken Konzepte vor

SERVICE

Erhalten Sie einen Einblick in die DEMA-Servicewelt

NAH DRAN

Wir nehmen Sie einmal mit hinter die Kulissen

DER MAKLER FÜR MAKLER.



DEMA
Deutsche Versicherungsmakler
Aktiengesellschaft

LIEBE LESERINNEN, LIEBE LESER,

die Versicherungswelt bleibt in Bewegung: Technologische Entwicklungen, Marktveränderungen und steigende Anforderungen prägen unseren Alltag und den Ihrer Kunden. Gerade in herausfordernden Zeiten sind Orientierung, Verlässlichkeit und persönliche Beratung wichtiger denn je. Auch für die DEMA beginnt ein neues Kapitel: Seit Juli 2026 sind wir ein Teil der Swiss Life Gruppe. Vor allem für unsere Partner ist das eine gute Nachricht: Unsere bewährte Strategie bleibt unverändert, unser Managementteam bleibt an Bord und unser Anspruch, Makler bestmöglich zu unterstützen, gilt mehr denn je. Hinzu kommen die Stärke und Stabilität einer der führenden europäischen Finanz- und Vorsorgegruppen.

Als #MaklerfürMakler stehen wir Ihnen weiterhin mit leistungsstarken Produktkonzepten, persönlichem Service und effizienten Prozessen zur Seite. Wir schaffen Freiräume, damit Sie sich auf das konzentrieren können, was zählt: die professionelle Beratung Ihrer Kunden.

In dieser Ausgabe der DEMA Inside erhalten Sie Einblicke in aktuelle Markthemen, unsere Lösungen und die Menschen, die die DEMA ausmachen. Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen die Zukunft erfolgreich zu gestalten.

Viel Freude beim Lesen.

 **Philipp Gruhn**
Vorstand
DEMA Deutsche Versicherungsmakler AG



INHALTS-
VERZEICHNIS

04 DEMA – der Mehrwertpartner für Makler und Vertriebe

PORTFOLIO - DEMA-PRODUKTWELT

- 08 **Einfach. Passend. Durchdacht.**
Unterstützung in Ihrem Makleralltag
- 10 **DEMA Family Protect**
Ausgezeichneter Schutz für die Familie
- 16 **DEMA Immo Protect**
Ausgezeichneter Schutz für das Eigenheim
- 18 **DEMA Immo Protect für Mehrfamilienhäuser**
Ausgezeichneter Schutz für alle Risiken
- 20 **DEMA Privathaftpflicht Exklusiv**
Mit Best-Leistungsgarantie
- 22 **DEMA Rechtsschutz Exklusiv**
Wenn es mal drauf ankommt!
- 24 **DEMA Hausrat Exklusiv**
Maximaler Schutz für Ihr Hab und Gut
- 26 **DEMA Unfall Exklusiv**
Die Unfallversicherung ohne Gesundheitsfragen
- 28 **DEMA Zahnzusatz Exklusiv**
Der Leistungsriese mit osteopathischen Leistungen
- 30 **DEMA Hundehalterhaftpflicht Exklusiv**
Für alle Hunderassen ohne Einschränkung
- 32 **DEMA Tierversicherung Exklusiv**
Hunde und Katzen perfekt abgesichert
- 34 **DEMA Fahrrad Exklusiv**
Für alle Fahrradtypen

36 **DEMA Portfolio Protect Privat**
5 % Beitragsvorteil

38 **DEMA Portfolio Protect Gewerbe**
10 % Beitragsvorteil

SERVICE - DIE DEMA-SERVICE-WELT
ENTDECKEN

- 42 **KFZ-Service**
Mehr als starke Lösungen
- 44 **DEMA-Vollmaklerauftrag und DEMA-Deckungskonzepte**
Die Bausteine für Ihre Beratung
- 46 **Sachversicherung im Alltag**
Eine Absicherung, auf die es wirklich ankommt

NAH DRAN - KOOPERATIONEN,
EVENTS UVM.

- 49 **Starke Partner, die den Unterschied machen**
Arag, HDI und Barmenia
- 50 **Gemeinsam neue Wege finden**
mit Swiss Life Deutschland
- 52 **Wenn´s darauf ankommt**
Accedo, Polygon und ACE
- 54 **DEMA-Insight**
Ein Blick hinter die Kulissen
- 56 **Zusammen stärker**
mit den Veranstaltungen der DEMA
- 58 **Impressionen**
aus der DEMA-Welt

IMPRESSUM

© 2026 by DEMA – Deutsche Versicherungsmakler AG

DISCLAIMER

Bitte beachten Sie, dass es sich bei den Produktbeschreibungen lediglich um eine Kurzbeschreibung der versicherten Leistungen handelt. Der rechtsverbindliche Inhalt des Versicherungsschutzes ergibt sich ausschließlich aus dem Wortlaut der jeweils aktuellen Bedingungen, welche beantragt und im Versicherungsschein dokumentiert wurden.

Die im Text gewählte männliche Form bezieht sich immer zugleich auf weibliche, männliche und diverse Personen. Auf eine Mehrfachbezeichnung wird zugunsten einer besseren Lesbarkeit verzichtet.

HERAUSGEBER

DEMA – Deutsche Versicherungsmakler AG
Ziegetsdorfer Straße 118
93051 Regensburg

NACHDRUCK

auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung des Herausgebers.

FOTOS

firefly.adobe.com
Produktbilder wurden von KI generiert

 **DEMA**
Deutsche Versicherungsmakler
Aktiengesellschaft

DEUTSCHE VERSICHERUNGSMAKLER AG DER MEHRWERTPARTNER FÜR MAKLER UND VERTRIEBE

Unter dem Slogan „Der Makler für Makler“ bietet die DEMA Deutsche Versicherungsmakler AG seit über 30 Jahren erstklassige, prämierte Deckungskonzepte für das private und gewerbliche Sachgeschäft mit herausragenden Leistungen. Dazu kommt ein umfassendes Dienstleistungsangebot für Makler und Vertriebsunternehmen, innovative IT-Beratungstools und ein servicestarkes Backoffice, inklusive eigener Schadenabteilung. Zusätzlich ist die DEMA auf die einfache und effiziente Abwicklung des Kfz-Geschäfts spezialisiert.

Der Bedarf an professioneller Beratung in Deutschland ist riesig! Die sinkende Anzahl an registrierten Vermittlern stellt ein enormes Potenzial für zeitgemäße und moderne Makler dar. Die Herausforderung, die es dabei zu meistern gilt: Aufwand und Kosten sind in den letzten Jahren um mindestens 30 % gestiegen. Befreien Sie sich von Informationsflut und Bürokratie, für mehr Zeit zum Beraten.

Die DEMA Deutsche Versicherungsmakler AG gehört zur TELIS Holding GmbH (TELIS Unternehmensgruppe), die ein Teil des größten produktgeberübergreifenden Konzernverbunds in Deutschland ist.

- ☛ einzigartige und unschlagbare Deckungskonzepte
- ☛ Unterstützung durch Angebotsteams in den Bereichen Privat, Gewerbe und Kfz
- ☛ Unterstützung durch ein eigenes Schadenteam von der Schadenmeldung bis zur Regulierungsprüfung

**DEMA IST IHR
UNTERNEHMEN DER
ZUKUNFT UND LIEFERT
IHNEN KOMPLETT-
LÖSUNGEN FÜR IHRE
TÄGLICHE ARBEIT.
SIE PROFITIEREN VON
MEHR ZEIT FÜR DIE
BERATUNG UND
AKQUISE IHRER
KUNDEN UND WENIGER
AUFWAND FÜR DIE
ANGEBOTS-
ERSTELLUNG UND DIE
BESTANDSARBEIT.**

- ☛ digitaler Vollmaklerauftrag mit Bestandsübertragung und optionaler Optimierung
- ☛ erstklassige IT-Beratungstools
- ☛ und vieles mehr!

ZAHLEN UND FAKTEN

1993

GRÜNDUNG
Der Grundstein für den Konzern mit einer Mehrmarkenstrategie wurde 1992 gelegt. Die Gründung der DEMA Deutsche Versicherungsmakler AG erfolgte im Jahre 1993.

380

BACKOFFICE
Unterstützung von A bis Z für Kunden und Makler sichern über 380 Servicemitarbeiter in der Konzernzentrale.

2
MIO.

VERTRAUEN
Nahezu 2 Millionen laufende Verträge werden über die TELIS Unternehmensgruppe professionell verwaltet und betreut.

226
MIO.

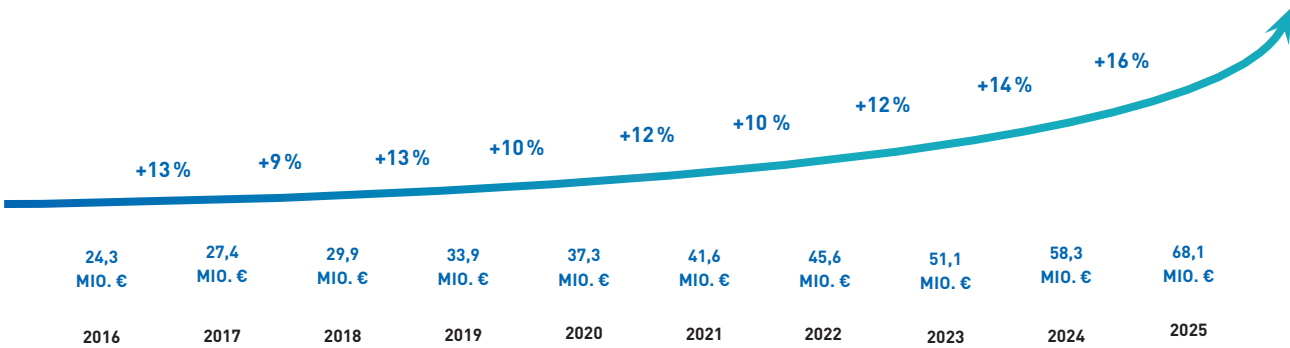
UNTERNEHMENSKENNZAHLEN DES KONZERNS 2025
Gesamterlöse 226 Mio. € – Eigenkapital 69 Mio. €

2.000

ERFOLGSSYSTEM
Weit mehr als 2.000 Berater und Makler nutzen die Konzepte des Konzerns.

33

ENTWICKLUNG DER DEMA
2023 feierte die DEMA ihr 30-jähriges Jubiläum! Die positive Entwicklung setzt sich seit Jahren fort.



**12 WOCHEN
KOSTENLOS & UNVERBINDLICH
TESTEN**
www.dema-makler.de/partner-werden



PORTFOLIO DEMA-PRODUKTWELT ENTDECKEN

Für eine fundierte und überzeugende Beratung ist es entscheidend, die Produktwelt der DEMA im Detail zu kennen. In dieser Rubrik erhalten Sie einen klaren Überblick über die wichtigsten Produkte – inklusive relevanter Fakten, Einsatzmöglichkeiten und konkreter Argumente für Ihren Vertriebsalltag.

DEMA-WELT



DEMA **FAMILY PROTECT**



DEMA **IMMO PROTECT EFH**



DEMA **IMMO PROTECT MFH**



DEMA **PRIVATHAFTPFLICHT** EXKLUSIV



DEMA **RECHTSSCHUTZ** EXKLUSIV



DEMA **HAUSRAT** EXKLUSIV



DEMA **UNFALL** EXKLUSIV



DEMA **ZAHNZUSATZ** EXKLUSIV



DEMA **HUNDEHALTERHAFTPFLICHT** EXKLUSIV



DEMA **TIERVERSICHERUNG** EXKLUSIV



DEMA **FAHRRAD** EXKLUSIV



DEMA **PORTFOLIO PROTECT PRIVAT**



DEMA **PORTFOLIO PROTECT GEWERBE**

DER MAKLER FÜR MAKLER.

EINFACH. PASSEND. DURCHDACHT. WIE DIE DEMA-PRODUKTWELT IHREN MAKLERALLTAG UNTERSTÜTZT

EFFIZIENTE PROZESSE FÜR MEHR BERATUNGSZEIT

Versicherung muss nicht kompliziert sein. Dennoch erleben viele Makler und Kunden tagtäglich das Gegenteil: unzählige Tarifvarianten, komplexe Bedingungswerke und zeitaufwendige Vergleiche. Dabei ist der Auftrag des Versicherungsmaklers klar: die Interessen des Kunden zu vertreten und eine passende Lösung zu finden.

Genau hier setzt die DEMA an. Seit mehr als 30 Jahren verfolgen wir einen klaren Anspruch: Sachversicherung soll einfach und passend sein.

EINFACH IN DER BERATUNG,

EINFACH IM VERGLEICH,

EINFACH IM ABSCHLUSS UND

PASSEND FÜR ALLE KUNDENANSPRÜCHE.

Ein zentraler Bestandteil dafür ist unsere DEMA-Vergleichstechnologie.

Sie schafft Transparenz, erleichtert die Produktauswahl und unterstützt Makler dabei, ihrer Verantwortung gerecht zu werden. Statt sich durch eine Vielzahl von Bedingungen zu arbeiten, erhalten Sie einen strukturierten Marktüberblick und können so schnell die passende Lösung identifizieren.

Moderne Technologie verstehen wir dabei nicht als Ersatz für die persönliche Beratung, sondern als Werkzeug für eine bessere Beratungsleistung. Sie übernimmt Routinen, sodass Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können – Ihre Kunden.

Unser Ziel ist es nicht, möglichst viele Produkte anzubieten, sondern eine durchdachte Gesamtlösung bereitzustellen, mit der Sie Ihre Kunden professionell, transparent und nachhaltig beraten können. Das ist unsere Unternehmensphilosophie. Das ist DEMA.

Die DEMA versteht sich als Dienstleister für den gesamten Beratungsprozess. Unsere Konzepte und Exklusivprodukte schaffen Orientierung und Sicherheit – konsequent entwickelt aus den Anforderungen der Praxis und den Rückmeldungen aus dem Maklermarkt.

**UNSERE AUFGABE BEI DEMA IST ES,
MAKLERN DIE PASSENDEN
WERKZEUGE BEREITZUSTELLEN.**

Ergänzt wird dies durch eine leistungsstarke Serviceunterstützung aus unserem Innendienst in der Konzernzentrale in Regensburg. Gerade im Schadenfall zeigt sich der Wert einer starken Partnerschaft deutlich: Die DEMA begleitet Sie und Ihre Kunden aktiv und sorgt dafür, dass aus Versicherungsschutz konkrete Hilfe wird.

EFFIZIENTE PROZESSE FÜR MEHR BERATUNGSZEIT

Von der Angebotserstellung bis zur Policierung greifen die DEMA-Systeme ineinander. Über Online-Rechner, PDF-Rechner oder den Angebotsservice lassen sich schnell und unkompliziert individuelle Lösungen erstellen. So entstehen aus wenigen Angaben unterschiftsreife Anträge inklusive Beratungsdokumentation. Das Ergebnis: ein effizienter Beratungsprozess, der den Anforderungen des Maklerauftrags gerecht wird und gleichzeitig wertvolle Zeit spart.

Fazit

Die DEMA verbindet leistungsstarke Deckungskonzepte mit digitalen Prozessen und persönlichem Service. So entsteht ein System, das Maklern dabei hilft, ihren Auftrag effizient, kundenorientiert und wirtschaftlich zu erfüllen.

**WIR ENTWICKELN DECKUNGSKONZEPTE,
DIGITALE LÖSUNGEN UND SERVICEANGE-
BOTE NACH EINEM EINFACHEN
GRUNDSATZ: SACHVERSICHERUNG MUSS
EINFACH SEIN - EINFACH IN DER
BERATUNG, EINFACH IM PROZESS UND
EINFACH GUT FÜR DEN KUNDEN.**

**DIRK
KAHLE**

Prokurist, DEMA



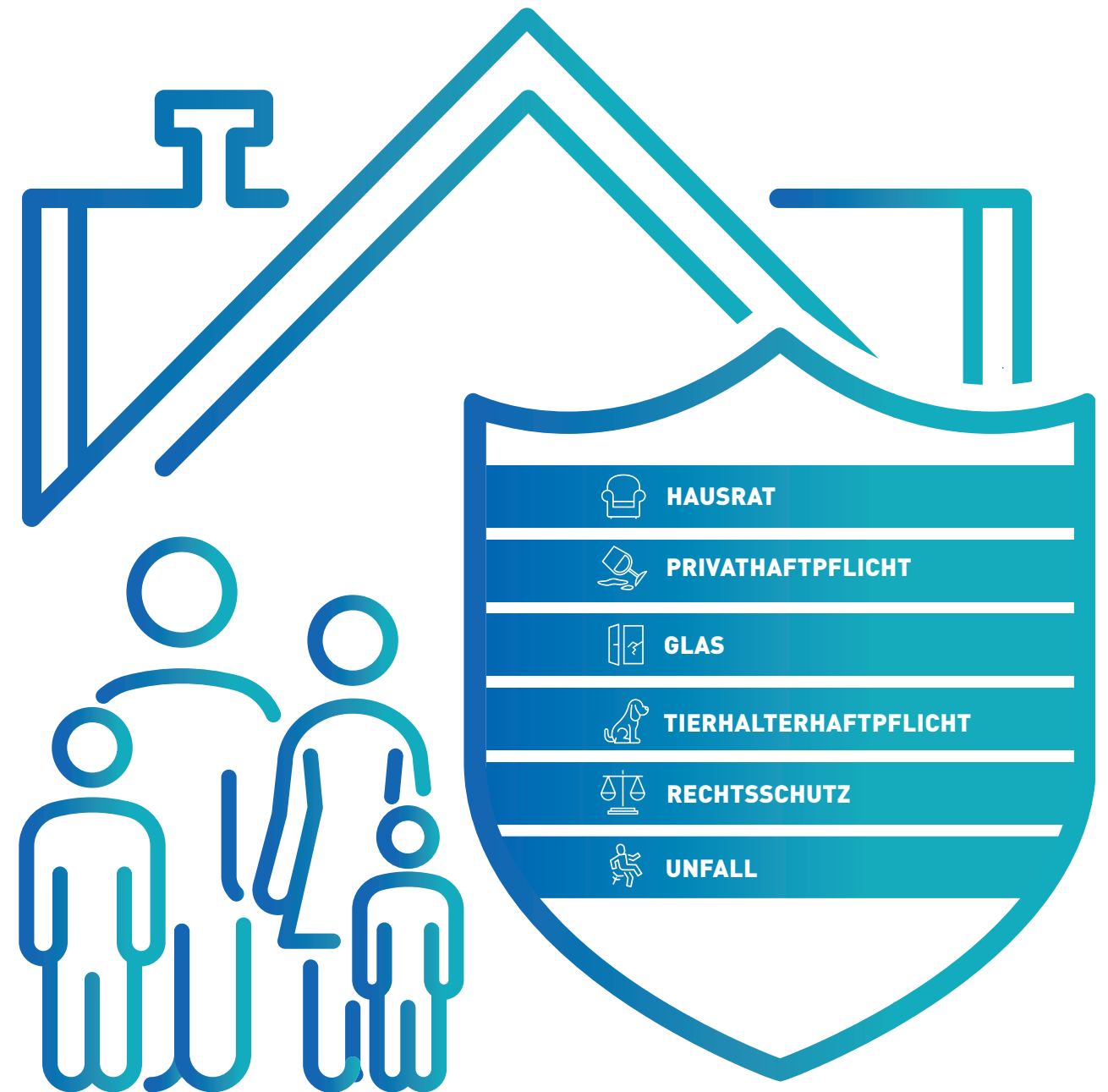
DEMA FAMILY PROTECT

AUSGEZEICHNETER SCHUTZ FÜR
DIE GANZE FAMILIE



Die Family Protect-Reihe steht seit vielen Jahren für exzellente Leistungen in einem sehr guten Prämienbereich. Über die DEMA können Sie die Produkte mit unkomplizierten Abwicklungsmöglichkeiten anbieten: sei es über die selbstrechnenden PDF-Anträge, das Angebotsteam oder vollständig digital in unserem DEMA-Online-System!

ALS SPEZIALIST FÜR BESTANDSAUFBAU UND DECKUNGSKONZEPTE HAT SICH DIE DEMA EINEN NAMEN GEMACHT. FÜR DEN SCHUTZ DER FAMILIE STEHT JEHER DEMA FAMILY PROTECT. SIE KÖNNEN DABEI **INDIVIDUELL UND AUF DEN KUNDEN ZUGESCHNITTEN** AUS DREI DECKUNGSSLINIEN WÄHLEN. DAS KONZEPT FAMILY PROTECT BEINHALTET DIE SPARTEN:



HAUSRAT

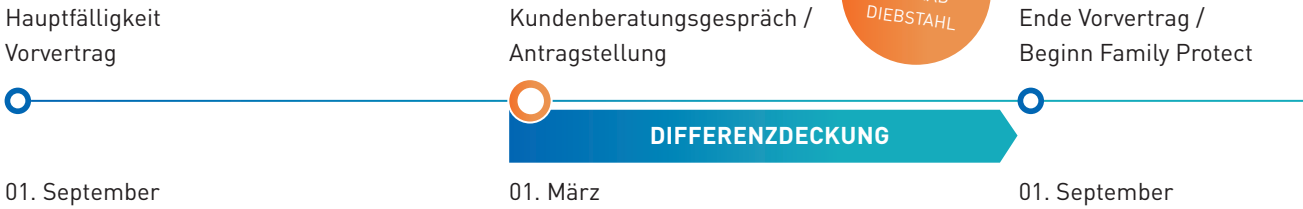
- keine Wertermittlung und keine Unterversicherung durch pauschale Versicherungssumme bis 500.000 €
- Marktgarantie
- Leistungsgarantie bis 250.000 € grobe Fahrlässigkeit
- grobe Fahrlässigkeit bei Obliegenheitsverletzung vor und nach Schadeneintritt bis 10.000 €
- Eindringen von Witterungsniederschlägen bis 1.000 €
- Sturm/Hagel außerhalb vom Gebäude bis 5.000 €
- Trick- und Taschendiebstahl außerhalb der Wohnung bis 1.000 €
- Beseitigung von Wespen-, Hornissen-, Bienennestern
- Diebstahl aus Kfz, Anhängern, Dachboxen bis 5.000 € ohne Nachtzeitklausel
- Diebstahl von Bekleidung, Gartenmöbeln/-geräten
- Schäden an Gefriergut in Tiefkühlschränken oder -fächern
- Sachen, die dem Sport oder einer Freizeitbeschäftigung dienen und außerhalb des Versicherungsortes aufbewahrt werden bis 10.000 €
- Wertsachen bis 50.000 € und Bargeld bis 3.000 €
- Unvorhergesehene Beschädigung und Zerstörung von Hausrat (SB 250 €)
- z.B. Sturmschäden mit Windstärke unter 8
- z.B. Schäden durch Wildschweine

DEUTSCHLANDWEIT TOP-PRÄMIEN

ORT	PLZ	JAHRESPRÄMIE INKL. STEUER
Dresden	01067	99,66 €
Berlin	10557	195,48 €
Stralsund	18437	123,93 €
Hamburg	22395	195,48 €
Lübeck	23564	123,93 €
Hannover	30655	159,71 €
Dortmund	44147	195,48 €
Bonn	53111	159,71 €
Mannheim	68199	123,93 €
Stuttgart	70195	123,93 €
München	80335	99,66 €
Regensburg	93051	74,10 €

Berechnungsgrundlage:
100 m² Wohnfläche ohne Elementar, pauschale Versicherungssumme 500.000 € und 10.000 € Fahrraddiebstahl im Tarif Premium mit Marktgarantie, Stand: 15.05.2025

ECKPUNKTE DES NEUEN TARIFES



PRIVATHAFTPFLICHT

- Marktgarantie
- Deckungssumme bis 100 Mio. €
- Verlust fremder, privater, dienstlicher, beruflicher Schlüssel
- Ansprüche mitversicherter Personen untereinander
- Gewässerschäden durch Heizöl- oder Flüssiggastanks
- geliehene, gemietete, fremde, bewegliche Sachen
- Be- und Entladeschäden
- Betankungsschäden
- Gefälligkeitshandlungen
- alle im Haushalt lebenden Personen
- 40 % Prämiennachlass für Best-Ager 60+

„Das falsche Ziel“: Der achtjährige Enkel ist zu Besuch und spielt im Garten Fußball, als ein unglücklicher Schuss nicht im Netz, sondern im Wohnzimmerfenster landet. Die Folge: Glasbruch. Mit der DEMA Family Protect Privathaftpflichtversicherung der Eltern wurde der Schaden schnell und unkompliziert reguliert – so bleiben Besuche das, was sie sein sollen: unbeschwerte Familienmomente.

PRODUKT	DECKUNGSSUMME	JAHRESPRÄMIE INKL.
Komfort	20 Mio. €	69,97 €
Premium-Garantie	50 Mio. €	84,38 €
Premium-Garantie	100 Mio. €	103,13 €

GLAS

- keine Unterscheidung nach Wohnfläche
- Innen- und Außenverglasung, Mobiliarverglasung, Glaskeramikkochflächen und Aquarien
- versicherte Kosten sind ohne Summenbegrenzung eingeschlossen
- auch als Einzelversicherung für Innen- und Außenverglasung, Glaskeramikkochflächen und Aquarien möglich (somit im Schadenfall keine Belastung des Hausrat- oder Wohngebäudevertrages)

FIXPRÄMIE
NUR
49,21 €

TIERHALTERHAFTPFLICHT (Hund/Pferd)

- Marktgarantie
- Summen- und Konditionsdifferenzdeckung
- Teilnahme des Versicherungsnehmers an Turnieren, Schauvorführungen, Training, etc.
- Sachschäden an gemieteten Räumen
- Forderungsausfalldeckung
- Tierarztkosten-Ausfalldeckung (z.B. Giftköder) bis 5.000 € (SB 200 €)
- Neuwertentschädigung bis 5.000 €
- Pferderipper und Wolfsriss bis 5.000 € (SB 200 €)
- Such-, Rettungs- und Bergungskosten bis 10.000 €
- Mietsachschäden an sonstigen fremden beweglichen Sachen (z.B. geliehenes Reitzubehör) bis 10.000 €

- Mietsachschäden an geliehenen Kfz-Anhängern bis 5.000 €
- Be- und Entladeschäden von Kraftfahrzeugen oder Kfz-Anhängern bis 5.000 € (SB 250 €)

Der Knabber-Angriff: Beim Ausritt wurde ein Pferd kurz am Holzzaun eines Biergartens angebunden – und bekam offenbar Appetit. Das Ergebnis: angeknabberte Verkleidung und beschädigte Möbel. Gut, wenn man richtig abgesichert ist: Die DEMA Tierhalterhaftpflicht Exklusiv hat den Schaden vollständig übernommen.

20 Mio. € DECKUNGSSUMME - JAHRESBEITRAG INKL. STEUER HUND 64,99 € PFERD 115,66 €	50 Mio. € DECKUNGSSUMME - JAHRESBEITRAG INKL. STEUER HUND 71,47 € PFERD 127,22 €
--	--

UNFALL

AUSZUG AUS DEN LEISTUNGEN IM TARIF PREMIUM

- Verzicht auf Gesundheitsfragen bis zu einem Eintrittsalter von 55 Jahren
- 100%iger Verzicht auf die Anrechnung des Mitwirkungsanteils von Krankheiten und Gebrechen
- Leistungsgarantie zum Vorvertrag bis 500.000 €
- Eigenbewegung / erhöhte Kraftanstrengung
- Sofortleistungen bei schweren Verletzungen bis 20.000 €
- Schmerzensgeld bei Knochenbrüchen und Bänderrissen bis 500 € bzw. 1.000 € bei offenen Brüchen
- Zahnersatzkosten (auch fester Zahnersatz) bis 500.000 €
- kosmetische Operationen bis 500.000 €
- erheblich verbesserte Gliedertaxe gilt für Invaliditätsleistung und Unfallrente

„Im falschen Augenblick“: Bei einem E-Bike-Ausflug kommt es zu einem schweren Sturz mit Kopfverletzung, die bleibende Folgen hat. Infolge des Unfalls entsteht eine Invalidität – die Kundin verliert auf einem Auge ihr Sehvermögen. Mit der DEMA Family Protect Unfallversicherung wurden die Folgekosten zuverlässig abgedeckt – inklusive zusätzlicher Unterstützung durch den Helmbonus.

FIRST-AID-BAUSTEIN

privatärztliche Behandlung durch Chefarzt im Ein- oder Zweibettzimmer

UNFALLRENTE PLUS

ab 35 % Invalidität wird die halbe Versicherungssumme der vereinbarten Unfallrente fällig

MARKTGARANTIE

im Schadenfall gelten auf unseren Umfang die bestmöglichen Leistungen des deutschen Versicherungsmarktes

SECHS VERSCHIEDENE PROGRESSIONSSTAFFELN STEHEN ZUR AUSWAHL: VON 225 % BIS 1.000 %. SO INDIVIDUELL WIE IHRE BEDÜRFNISSE!

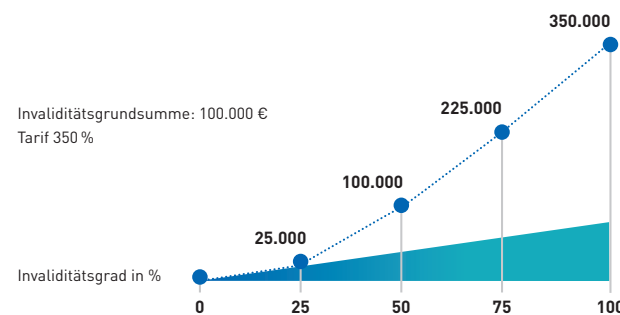
BEISPIEL:

Vereinbarte Invaliditätssumme:

Unfall:

Entschädigung ohne Progressionsstaffel:

Entschädigung mit 350 % Progressionsstaffel:



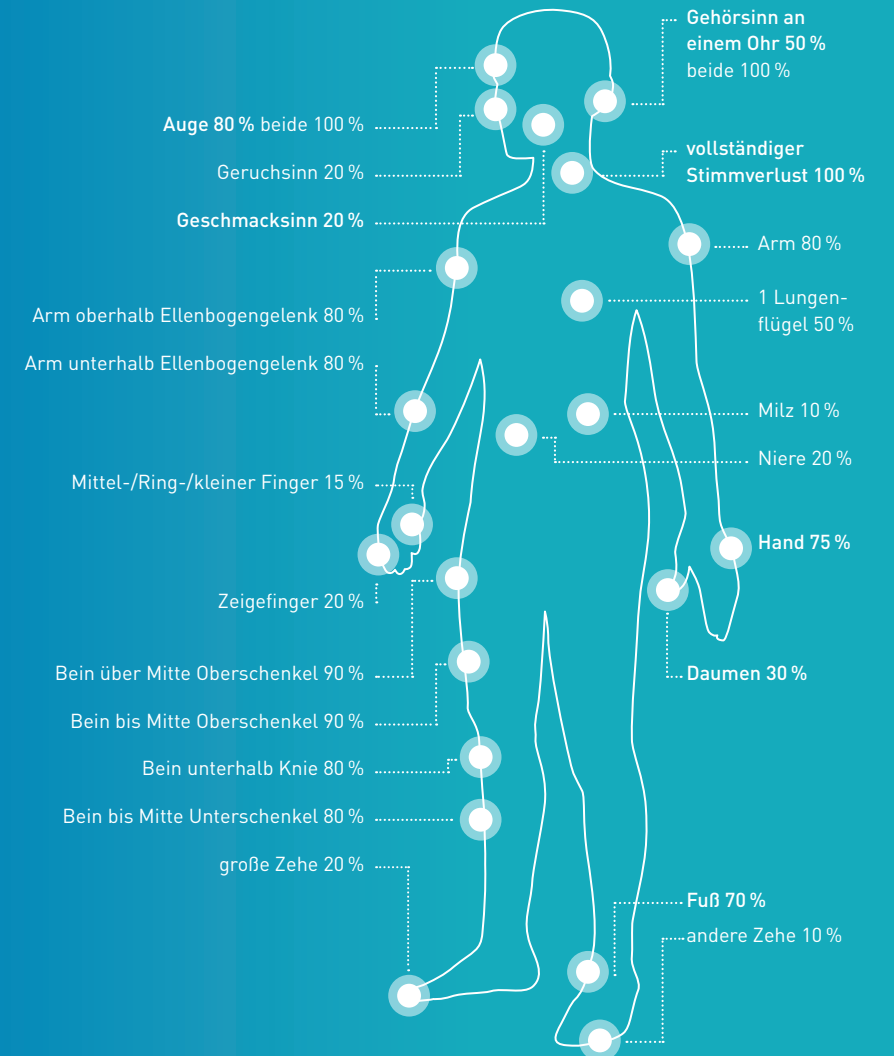
100.000 €
Verlust einer Hand (75 % Invalidität)
75.000 €
225.000 €

JAHRESPRÄMIE
DEMA FAMILY
PROTECT PREMIUM
130,90 €

BEITRAGSBEISPIELE:

Eintrittsalter 50 Jahre / Tarifgruppe A / Invaliditätsgrundsomme: 100.000 € / Progression: 350 % / Höchstentschädigungsleistung: 350.000 €

GLIEDERTAXE IM TARIF PREMIUM



RECHTSSCHUTZ

VERSICHERUNGSUMFANG IM KOMFORT TARIF (AUSZUG)

- Deckungssumme in Europa unbegrenzt, weltweit bis 350.000 €
- Leistungsverbesserungsgarantie (Update-Garantie)
- Straf- und Ordnungswidrigkeiten-Rechtsschutz gerichtlich und außergerichtlich
- Verzicht auf Einrede der Vorvertraglichkeit
- telefonische Rechtsberatung sowie Online-Rechtsberatung
- Opfer-Rechtsschutz gerichtlich und außergerichtlich

ERWEITERUNGEN IM PREMIUM TARIF (AUSZUG)

- Spezial-Straf-Rechtsschutz im Privatbereich und beruflichen Bereich bis 2,5 Mio €
- Rechtsschutz für notarielle Vorsorgevollmachten-, Patientenverfügungs- und Testamentserstellung bis 1.000 €
- einmaliger vollständiger Entfall der SB nach fünf Jahren Schadenfreiheit
- Verstoß gegen Halte- und Parkvorschriften

PRIVAT-, BERUFS- UND VERKEHRSRECHTSCHUTZ

FAMILY PROTECT KOMFORT	ROLAND	DEURAG	ARAG KOMFORT	HUK COBURG PLUS	DMB EXPERT	ADVOCARD	ALLIANZ SMART
292,47 €*	343,84 €*	330,75 €*	353,56 €*	302,90 €*	310,00 €*	483,99 €*	423,54 €*

* Stand Softfair-Vergleich 15.05.2025; P-B-V, 150 € SB, Familientarif, Vorschadenfrei, PLZ 93051; Jahresprämie inkl. Steuer

DEMA IMMO PROTECT

AUSGEZEICHNETER SCHUTZ FÜR DAS EIGENHEIM



UMFANGREICH ÜBERARBEITET UND DESHALB JETZT NOCH BESSER:
BIS ZU 60 % NEUBAUNACHLASS FÜHREN ZU UNGLAUBLICH GÜNSTIGEN PRÄMIEN!

- **unbegrenzte Versicherungssumme** bei richtiger Angabe der Wohnfläche bis 400 m²
- nahezu jedes Ein-/Zweifamilienhaus **ohne Baujahrbegrenzung** versicherbar
- **einfache Berechnung** über die Wohnfläche
- optionale **Marktgarantie** bietet maximale Sicherheit für Kunden und Makler



IMMO PROTECT SETZT MASSSTÄBE UND BIETET IHNEN DIE MÖGLICHKEIT NAHEZU JEDES EIN-/ZWEIFAMILIEN- HAUS ZU EINER **SEHR GUTEN PRÄMIE** UND UMFANGREICHEN LEISTUNGEN ZU VERSICHERN!

„**Vom Winde verweht**“: Am Morgen nach einem heftigen Sturm wird das Ausmaß des Schadens sichtbar: Ziegel liegen im Garten und Teile des Dachs fehlen. Mit DEMA Immo Protect für Einfamilienhäuser wurde der Schaden schnell und zuverlässig ersetzt, sodass nach dem Unwetter schnell wieder Ruhe in den eigenen vier Wänden einkehrte.

- **„unbegrenzte Versicherungssumme“** bei richtiger Angabe der Wohnfläche (bis 400 m²)
- keine Baujahrbegrenzung
- **Top-Prämienpositionierung** in allen Baujahren
- **Marktgarantie** als Baustein einschließbar!
- Ferienimmobilien, Denkmalschutz
- Nebengebäude bis 300 m² auch zum Neuwert versicherbar

PRODUKTHIGHLIGHTS

- Mitversicherung grober Fahrlässigkeit
- grob fahrlässige Obliegenheitsverletzung
- Ableitungsrohre auf- und außerhalb des Grundstücks
- Innovationsgarantie
- Konditionsdifferenzdeckung
- Leistungsgarantie
- Leckortungskosten bei nicht versichertem Rohrbruch
- eindringende Witterungsniederschläge (Regen, Schnee usw.)
- Beseitigung von Rohrverstopfungen
- Rauch und Ruß
- Beseitigung von Spechtschlägen, Wespen-, Hornissen-, Bienenestern
- böswillige Beschädigung/Vandalismus
- Gebäudebeschädigung nach einem Einbruch
- Beseitigung von umgestürzten/abgeknickten Bäumen
- Beitragsbefreiung bei Arbeitslosigkeit
- Marktgarantie als Baustein
- Baustein „Unbenannte Gefahreendeckung des Wohngebäudes“
- Baustein „Unbenannte Gefahreendeckung von Anlagen der erneuerbaren Energien“
- Baustein „Unbenannte Gefahreendeckung von Anlagen der Haustechnik“
- Mitversicherung von Starkregen als Baustein

BIS ZU 60 PROZENT NEUBAUNACHLASS!

DEMA IMMO PROTECT FÜR MEHRFAMILIENHÄUSER AUSGEZEICHNETER SCHUTZ FÜR ALLE RISIKEN



MIT BIS ZU 30 PROZENT NEUBAUNACHLASS!

- ohne Baujahrbegrenzung
- einfache und faire Berechnung über die Durchschnittsgröße der Wohneinheiten
- bis zu 25 Wohneinheiten und bis zu 50 % gewerblicher Anteil versicherbar



**EXKLUSIVER UND LEISTUNGSSTARKER
VERSICHERUNGSSCHUTZ ZU
GÜNSTIGEN PRÄMIEN AUF BASIS
DER DURCHSCHNITTSWOHNFLÄCHE
DER WOHNUNGEN!
DAS BESTE DARAN: ES GIBT KEINE
BAUJAHRBEGRENZUNG**



- Unterversicherungsverzicht durch Berechnung nach Wohneinheiten
- **Neubaunachlass-Staffel bis zu 30 Jahre**
- **ohne Baujahrbegrenzung**
- Prämienstaffel nach Durchschnittsgröße der Wohneinheiten
- beitragsfreie Konditionsdifferenzdeckung
- Denkmalschutz versicherbar

OPTIONALE EINSCHLÜSSE

- Marktgarantie
- Elementar mit 1.000 € fix-SB
- Glasversicherung für Innen- und Außenverglasung
- Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht bis 10 Mio. €
- Gewässerschadenhaftpflicht bis 10 Mio. €
- unbenannte Gefahrendeckung von Anlagen der erneuerbaren Energie
- unbenannte Gefahrendeckung von Anlagen der Haustechnik

PRODUKTHIGHLIGHTS

- Allgefahren-Deckung für das Wohngebäude
- Leistungsgarantie bis 250.000 €
- Ableitungsrohre außerhalb des Gebäudes/ Versicherungsgrundstücks bis 10.000 €
- grobe Fahrlässigkeit zu 100 %
- grob fahrlässige Obliegenheitsverletzung bis 50.000 €
- Regenrohre außerhalb von Gebäuden (Bruch- und Nässeschäden)
- Leckortungskosten bei nicht versichertem Rohrbruch bis 5.000 €
- durch Mietnomaden/Messies verursachte Kosten für Reinigung, Aufräumen und Schädlingsbekämpfung bis 10.000 €
- Kosten für Instandsetzung, Reinigung und Schädlingsbekämpfung bei unbemerktem Mietertod bis 5.000 €
- Mitversicherung von Starkregen als Baustein

TARIF TOP PLUS SCHUTZ (Gebäudealter 10 Jahre)							
Cottbus Lw: 1 St: 1 (03050)	Stralsund Lw: 1 St: 2 (18437)	Hannover Lw: 2 St: 1 (30655)	Lübeck Lw: 2 St: 2 (23564)	Hamburg Lw: 3 St: 1 (22395)	Bremen Lw: 3 St: 2 (28755)	Mannheim Lw: 4 St: 1 (68199)	Köln Lw: 4 St: 2 (50667)
1.349,25 €	1.959,17 €	2.057,41 €	1.832,70 €	2.057,41 €	2.057,41 €	2.205,63 €	2.264,21 €

TARIF TOP PLUS SCHUTZ (Gebäudealter 100 Jahre)							
Cottbus Lw: 1 St: 1 (03050)	Stralsund Lw: 1 St: 2 (18437)	Hannover Lw: 2 St: 1 (30655)	Lübeck Lw: 2 St: 2 (23564)	Hamburg Lw: 3 St: 1 (22395)	Bremen Lw: 3 St: 2 (28755)	Mannheim Lw: 4 St: 1 (68199)	Köln Lw: 4 St: 2 (50667)
2.192,54 €	3.183,64 €	3.343,26 €	2.978,13 €	3.343,26 €	3.343,26 €	3.584,14 €	3.679,37 €

Prämienbeispiel (Stand 15.07.2026)

Mehrfamilienhaus; BAK I; 5 Wohnungen; 400 m² Gesamtwohnfläche;
ohne Mitversicherung von Glas, Haftpflicht, Elementar. Bruttoprämie

DEMA PRIVATHAFTPFLICHT

EXKLUSIV

MIT BEST-LEISTUNGSGARANTIE



50 MIO. SORGLOS-FAMILIENDECKUNG FÜR UNGLAUBLICHE 83,87 €!

- Premium-Tarif in 2 Varianten: 20 Mio./50 Mio. € Deckung mit Best-Leistungsgarantie
- Verzicht auf jegliche Selbstbehalte
- Seniorentarif Aktiv 60 für nur 46,05 € inkl. der Best-Leistungsgarantie 52,79 €
- beitragsfreie Diensthauptpflicht sowie Lehrer- und Erzieherhaftpflicht

IN KOOPERATION MIT
rhion.digital

DIE PRIVATHAFTPFLICHT GILT NICHT UMSONST ALS EINE DER WICHTIGSTEN VERSICHERUNGEN. SIE KOMMT FÜR SCHÄDEN AUF, DIE ANDEREN UNBEABSICHTIGT ZUGEFÜGT WERDEN, BEI BEDARF SOGAR IN MILLIONENHÖHE.

EXKLUSIV BEI DEMA
VERZICHT AUF SELBSTBEHALTE

PRÜFUNG DER HAFTPFLICHTFRAGE

Steht einem Dritten ein behaupteter Anspruch gegen den Versicherungsnehmer zu und falls ja, in welcher Höhe?

PASSIVER RECHTSSCHUTZ

Unberechtigte Schadenersatzansprüche inklusive eventuell anfallender Prozesskosten wehrt die Privathaftpflicht für Ihren Kunden ab.

ÜBERNAHME BERECHTIGTER ANSPRÜCHE

Liegt eine berechtigte Schadenersatzverpflichtung des Versicherungsnehmers vor, stellt die Privathaftpflicht ihn davon frei und kümmert sich um die Entschädigung.

AUSZUG ZU DEN BESTLEISTUNGSHIGHLIGHTS

- grundsätzlich **keine Selbstbeteiligungen**
- **Updategarantie** – künftige Bedingungs- und Leistungsverbesserungen gelten automatisch mitversichert
- **Leistungsgarantie** Vorversicherung (Besitzstand)
- **Summen- und Konditionsdifferenzdeckung**
- **Neuwertentschädigung** bei Schäden bis 5.000 €
- beitragsfreie **Diensthauptpflicht/**
- Haftpflichtansprüche von **Arbeitgebern/Dienstherren oder Arbeitskollegen** (Sachschäden)
- **ehrenamtliche Tätigkeit** aufgrund eines sozialen unentgeltlichen Engagements
- Schäden an zu privaten Zwecken **gemieteten, geliehenen, gepachteten, geleasteten oder gefälligkeithalber überlassenen fremden beweglichen Sachen**
- Verlust **fremder, privater, dienstlicher, gewerblicher Schlüssel (inkl. Vereinsschlüssel)**
- **Forderungsausfallversicherung** auch bei Schäden durch Hunde, Pferde und Kfz
- Schäden als Pkw-Mitfahrer (nicht Eigentümer, Halter) **beim Öffnen der Kfz-Tür**
- **Be- und Entladeschäden**
- **Übernahme der Vollkasko-SB** bei Schäden an fremden Kfz
- **Rabattausgleich (Kfz-Haftpflicht)** bei Schäden an fremden Kfz bei einer SFR-Rückstufung (5 Jahre)

BESTPREIS JAHRESPRÄMIEN INKL. VERSICHERUNGSSTEUER

	Premium 20 Mio. € Deckungssumme	Premium Best-Leistungs- garantie 50 Mio. € Deckungssumme
Familie/Paar/Single mit Kind	74,96 €	83,87 €
Single ohne Kind	50,37 €	58,96 €
Aktiv 60 für die Generation 60+	46,05 €	52,79 €

Stand: 15.07.2026

DEMA RECHTSSCHUTZ

EXKLUSIV

WENN ES DRAUF ANKOMMT!



DEMA RECHTSSCHUTZKONZEPT MIT DER ARAG ALS RISIKOTRÄGER

- exklusiver DEMA-Schadenfreiheitsbonus (-10 % Prämiennachlass) und Treuebonus (Regulierung nicht versicherter Schäden bis zu 1.500 €)
- umfangreicher Single- oder Familienschutz
- Prozesskostenschutz für Prozess, Anwalt & Gutachter



DAS LEBEN AKTIV GESTALTEN UND ENTSPANNT GENIEßEN? WIR HALTEN IN RECHTLICHEN ANGELEGENHEITEN DEN RÜCKEN FREI UND TRAGEN DAS FINANZIELLE RISIKO. WELCHE UNSERER LEISTUNGSVARIANTEN AUCH GEWÄHLT WERDEN – WIR SIND SCHON LANGE VOR EINEM RECHTSSTREIT FÜR IHREN KUNDEN DA.



PRODUKTHIGHLIGHTS

- unbegrenzte Versicherungssummen weltweit
- Beitragsvorteile durch (Flex-)Selbstbeteiligung
- exklusiver DEMA-Schadenfreiheitsbonus mit 10 % Nachlass
- exklusiver Treuebonus für nicht versicherte Schäden
- umfangreicher Single- oder Familienschutz
- Zusatzoptionen für spezielle Fälle wie Ehe-Rechtsschutz und Unterhalts-Rechtsschutz

VERSICHERTE LEISTUNGEN	KOMFORT	PREMIUM
Konfliktlösung durch Mediation Ein Mediator hilft, einen Streit außergerichtlich beizulegen. Gerne schlagen wir einen Mediator vor und übernehmen die Kosten.	✓	✓
Kostenschutz vor Gericht Wir übernehmen die Kosten für Prozess, Anwalt, Zeugen-Entschädigung und für vom Richter bestellte Gutachter. Wenn nötig durch alle Instanzen.	✓	✓
ARAG Online Rechts-Service Zum Herunterladen: 1.000 rechtlich geprüfte Muster-schreiben und -verträge aus vielen Rechtsbereichen. Allg. Rechtsfragen können selbstständig gelöst werden.	✓	✓
JuraTel® – internationales Anwaltstelefon In über 20 europäischen Ländern und den USA beraten deutschsprachige Anwälte auf Wunsch telefonisch im jeweiligen Landesrecht.	✓	✓
Freie Anwaltswahl Selbstverständlich kann der Anwalt frei gewählt werden. Wir empfehlen auch gerne einen auf den Rechtsfall spezialisierten Anwalt aus unserem Netzwerk.	✓	✓
Außergerichtliche Tätigkeiten des Anwalts Vertritt ein Anwalt außergerichtlich, so übernehmen wir die Kosten, z. B. gegenüber Vermieter, Arbeitgeber oder bei strittigen Garantiefällen.	✓	✓
Beratung bei rechtl. Fragen zu Lebenspartnerschaft, Betreuungsverfahren oder beim Erbrecht Wird hierzu ein Anwalt kontaktiert, übernehmen wir die Kosten für die Beratung.	✓	✓
Beratungs-Rechtsschutz zur Erstellung von Patientenverfügungen Beratung durch einen Rechtsanwalt bei der Erstellung oder Änderung einer Patientenverfügung oder Vorsorgevollmacht.	✓	✓

	KOMFORT	PREMIUM
Vermittlung eines Anwalts, der auf Wunsch Hausbesuche tätigt Für den Fall, dass keine Anwaltskanzlei aufgesucht werden kann.	✓	✓
Erweiterter Straf-Rechtsschutz Es wird ein vorsätzliches Vergehen vorgeworfen? (Gilt auch für einen mitversicherten Verwandten.) Abgesichert sind die Kosten für anwaltliche Betreuung, wenn keine Verurteilung stattfindet – beispielsweise weil das Verfahren eingestellt wird.	✓	✓
ARAG JuraCheck Rechtliche Prüfung von Verträgen und mehr – online oder am Telefon.		✓
Erb-Rechtsschutz Exklusiv bei der ARAG: Schutz bei erbrechtlichen Streitigkeiten mit Miterben oder Testamentsanfechtungen nach einem Erbfall. Versicherungssumme: 10.000 € je Vertragsdauer (Wartezeit 1 Jahr).		✓
Studienplatzklagen Hier sind fünf Verfahren während der gesamten Vertragsdauer inklusive.		✓
Beratungs-Rechtsschutz im Insolvenzverfahren Beratung zu den nächsten Schritten, falls der Arbeitgeber Insolvenz anmeldet.		✓
Rechtsschutz bei Falschberatung beim Aktienkauf Wurde bei einem Aktiengeschäft falsch beraten, zahlen wir für das Verfahren bis 10.000 € je Vertragsdauer.		✓
Beratungs-Rechtsschutz zur Testamentserstellung Wir übernehmen die Kosten bei Testamentserstellung mit dem Anwalt.		✓
Medizinisches Gutachten bei Behandlungsfehlern Wir übernehmen außergerichtliche Kosten für die Erstellung eines medizinischen Zweitgutachtens im Rahmen einer Mediation.		✓
Beratungs-Rechtsschutz bei privaten Urheberrechtsverstößen im Internet Abmahnung wegen vermeintlich illegalem Download erhalten? Beratung zu den nächsten Schritten.		✓
Beratungs-Rechtsschutz in arbeitsrechtlichen Angelegenheiten (im Baustein Beruf, pro Jahr)		500 €
Erschließungs- und Anliegerabgaben		30.000 €
Planfeststellungs- und Enteignungsverfahren		30.000 €
Kapitalanlagen (Aktien- und Rentenwerte)		10.000 €
Bauherren-Rechtsschutz (im Baustein Wohnen, je Vertragsdauer)		10.000 €

DEMA HAUSRAT

EXKLUSIV

MAXIMALER SCHUTZ

FÜR IHR HAB UND GUT!



DIE HAUSRATVERSICHERUNG FÜR BIS ZU
300 M² WOHNFLÄCHE BEI MAXIMALEM DECKUNGSUMFANG
UND SENSATIONELL GÜNSTIGER PRÄMIE.

- exklusives Konzept der DEMA
- einfache Beantragung über selbstrechnendes Tool inkl. aller VVG-konformen Unterlagen



DIE PERFEKTE KOMBINATION AUS UMFANGREICHER LEISTUNG, PREISWERTER PRÄMIE UND HOHER COURTAGE: DEMA HAUSRATVERSICHERUNG EXKLUSIV FÜR BIS ZU 300 M² WOHNFLÄCHE MIT ZWEI TARIFLINIEN UND OPTIONALEN EINSCHLÜSSEN.



Dieses exklusive Konzept können Sie ausschließlich über die DEMA anbieten, was für Sie gleichzeitig Bestands- und Provisionsschutz bedeutet! Die Prämienberechnung erfolgt einfach und unkompliziert über unser Online-System oder unsere PDF-Rechner. Selbstverständlich für uns: Sie erhalten einen VVG-konformen Antrag mit vollständig ausgefüllter Beratungsdokumentation!

„Wenn der Funke überspringt“: Nach einem starken Gewitter läuft plötzlich nichts mehr: Die Fritzbox wurde durch einen Blitzeinschlag in der Nähe vollständig beschädigt. Dank der DEMA Exklusiv Family Protect Hausratversicherung konnte der Schaden jedoch schnell und unkompliziert behoben werden, sodass alles wieder wie gewohnt funktioniert.

AUSZUG AUS DEM PREMIUM TARIF

- **Leistungsgarantie** kein Deckungsnachteil gegenüber anderen Tarifen
- Versicherungsschutz bei **grober Fahrlässigkeit inkl. Obliegenheitsverletzung** vor Eintritt des Versicherungsfalles 100 %
- **Sturm-/Hagelschäden auf dem Grundstück** bis 5.000 €
- **Nässeschäden durch Regen, Schnee und Schmelzwasser** bis 1.000 €
- **Fahrraddiebstahl ohne Nachtzeitklausel bis 5 % der VS (beitragsfrei) – max. 5.000 € möglich**
- Schäden an Gefriergut durch technisches Versagen bis 500 €
- Diebstahl, z. B. Wäsche von der Leine, Wäschespinnen, Kinderspiel- und Sportgeräte, Gartengeräte, Gartenmöbel und -skulpturen, Grills bis VS
- Taschendiebstahl bis 1.000 €
- Trickdiebstahl bis 3.000 €
- Gepäckstücke und deren Inhalt auf Fernreisen (außerhalb EU) bis 3 % der VS (100 € SB)
- Diebstahl aus Kfz bis 5 % der VS inkl. Wertsachen bis 200 €

- Schäden durch Phishing bis 5.000 €
- Wertsachen bis 50 % der VS
- Vorsorge 30 % der VS

POSITIONIERUNG IM WETTBEWERB

TARIF (DEMA HR PREMIUM)	BRUTTOJAHRESPRÄMIE
DEMA HR Exklusiv Premium Leistungsgarantie (3 Jahre Laufzeit)	73,87 €
DEMA HR Exklusiv Premium Leistungsgarantie (1 Jahr Laufzeit)	77,76 €
AXA Hausrat Komfort	85,45 €
Adcuri Premium	89,12 €
NV Hausrat Premium 7.0	98,15 €
HanseMerkur 2018 [Top]	98,49 €
LBN HR Besser+ 21	121,55 €
VHV Exklusiv + Best-Leistung	122,37 €
Rhion Premium Best-Leistung	124,50 €
Die Haftpflichtkasse Einfach-Komplett	135,20 €
Janitos Best Selection	199,50 €

Berechnungsgrundlage:
PLZ 93051, 100 m², 65.000 VSU ohne Elementar, ohne SB, keine Vorversicherung, mind. 2.000 € Fahrraddiebstahl, Stand: 15.06.2025 (Berechnung über Softfair)

DEMA UNFALL

EXKLUSIV

DIE UNFALLVERSICHERUNG
OHNE GESUNDHEITSFRAGEN

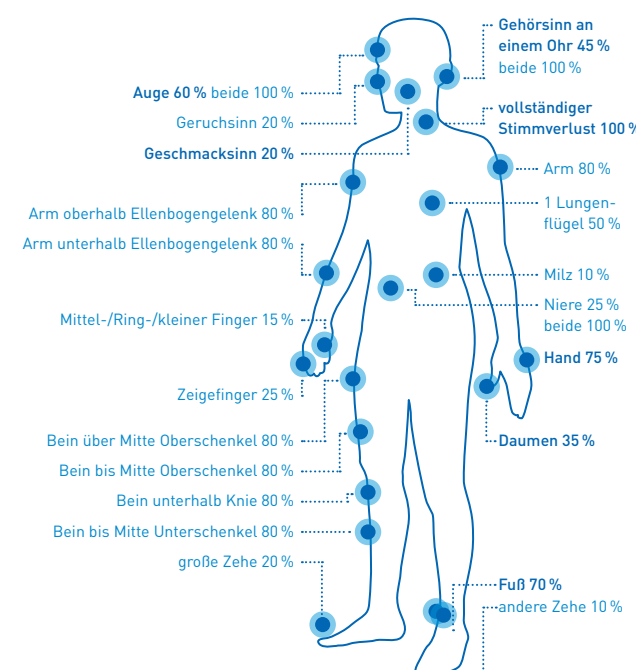
IM DURCHSCHNITT HAT JEDER 10.
DEUTSCHE EINEN UNFALL PRO JAHR,
DAS SIND RUND 8.000.000 UNFÄLLE
JÄHRLICH! DAVON EREIGNEN SICH
70 % DER UNFÄLLE IN DER FREIZEIT.
SICHERN SIE IHREN KUNDEN FÜR DEN
FALL DER FÄLLE OPTIMAL AB!



- Unfallversicherung + Unfallrente ohne Gesundheitsfragen (einzeln oder in Kombination abschließbar)
- sehr günstige Tarife ohne Prämienunterschied für die Tarifgruppe A & B in der Unfallrente
- Top-Bedingungswerk und Invaliditätsstaffel
- verbesserte Gliedertaxe für Unfallversicherung und Unfallrente
- Verzicht des Mitwirkungsanteils auf bis zu 100 %
- keine automatisierte Kündigung im Alter, sondern Wahlrecht (Preis/Leistung) bei Umstellung auf den Seniorentarif ab 67 Jahren
- exklusiver Rahmenvertrag
- Reha-Management, Familienhilfe Plus, Einmalzahlung bei Erkrankungen, Sport-Aktiv und Voll-Heilkosten zusätzlich abschließbar
- Besserstellungsgarantie

AUSZUG AUS DEM TARIF

- Druckkammerbehandlung bis zu 100.000 €
- durch Zeckenbiss übertragene FSME und Borreliose
- Bergungs- und Rettungskosten bis 100.000 €
- Unfälle durch Erfrieren, Erstickten, Ertrinken, Vergiften
- Impfungen, Sonnenbrand, Sonnenstich, Trunkenheit, Übermüdung, Herzinfarkt, Schlaganfall, durch Strahlen, Nahrungsmittelvergiftungen, psychische Störungen
- Gesundheitsschäden durch Röntgen-, Laser- und künstlich erzeugte ultraviolette Strahlen
- beitragsfreie Vorsorge-Unfallversicherung ...
... für leibliche oder adoptierte Kinder oder
... Geschwister der versicherten Person bis 12 Monate
bei Heirat oder Eintragung einer Lebenspartner-
schaft der versicherten Person bis 6 Monate



VERBESSERTE GLIEDERTAXE

1.000 € UNFALLRENTE (ab 50 % Invalidität)	
Tarifgruppe A	69,84 €
Tarifgruppe B	69,84 €
Tarifgruppe K	46,60 €

Prämienbeispiel (Brutto-Jahresprämie), Stand: 15.07.2026

EXZELLENTER VERSICHERUNGSSCHUTZ MIT VIELEN HIGHLIGHTS:

- sehr günstige Prämien zu Top-Leistungen
- 5.000 € Soforthilfe bei Krebserkrankung bei Kindern als Einmalzahlung
- keine Gesundheitsfragen und kein Prämienunterschied in Tarifgruppe A & B bei der Unfallrente
- verbesserte Gliedertaxe und leistungsstarke Progressionsstaffel führen zu hohen Entschädigungsleistungen



DEMA ZAHNZUSATZ

EXKLUSIV

LEISTUNGSRIESE MIT OSTEOPATHISCHEN LEISTUNGEN



HERAUSRAGENDES BEDINGUNGSWERK MIT EXKLUSIVEN LEISTUNGEN.

- exklusives Konzept der DEMA
- einmalige Kombination aus Zahnzusatzversicherung und Osteopathie, wodurch sich viele der „Volksleiden“, wie z. B. Kopfschmerzen oder Verspannungen, lindern oder beheben lassen



DIESES EXKLUSIVE KONZEPT BASIERT
AUF EINEM DER **ERFOLGREICHSTEN**
ZAHNZUSATZTARIFE AM MARKT UND
WIRD DURCH DIE KOSTENÜBERNAHME
VON OSTEOPATHISCHEN LEISTUNGEN
DEUTLICH AUFGEWERTET.

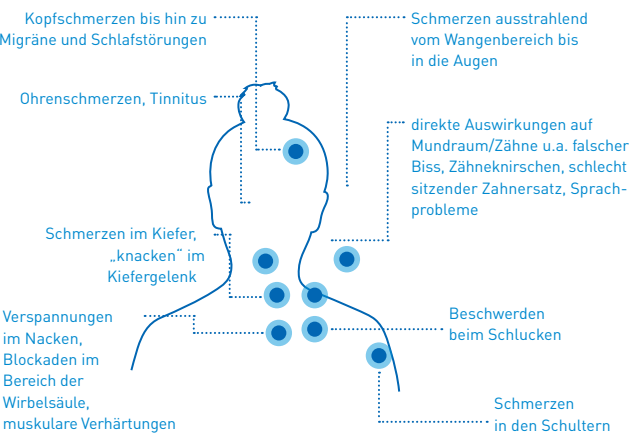
- **erstklassiger Schutz zu fairen Preisen**
- **exklusiv mit osteopathischen Maßnahmen**
- **keine** Wartezeiten
- Versicherungsjahr = Kalenderjahr
- **verbesserte Leistungen** bei Parodontose- und Wurzelbehandlung
- Leistungen auch über den **3,5-fachen Satz** der Gebührenordnung (bei medizinischer Notwendigkeit)
- Mitversicherbarkeit von **schmerzstillenden Maßnahmen** wie Akupunktur, Hypnose oder Lachgassedierung

OSTEOPATHIE BEI EINEM ZAHNTARIF?

Mehr als drei Gründe, warum Osteopathie eine sinnvolle Exklusiv-Leistung für einen Zahntarif ist:

- Viele „**Volksleiden**“ wie Kopfschmerzen oder verhärtete Nackenmuskulatur können Symptome einer **Kiefer- fehlstellung** oder Folge von **Zähneknirschen** sein.
- Diese lassen sich durch gezielte osteopathische Maßnahmen lindern oder sogar beheben.
- Dort setzen unsere Zahnzusatztarife mit dem **exklusiven Feature „Osteopathie“** an.

* Laut einer aktuellen Studie der Bundeszahnärztekammer knirscht jeder Zweite ab und an, jeder Fünfte sogar regelmäßig.



VERSICHERTE LEISTUNGEN	DENT90E	DENT90+E
Professionelle Zahnreinigung	100 € 2 x pro Kalenderjahr	100 € 2 x pro Kalenderjahr
Zahnbehandlung inklusive Leistung der Krankenkasse (z. B. Füllungen oder Parodontosebe- handlungen)	100 %	100 %
Wurzelbehandlung Zusätzlich zur Kassenleistung fallen Mehrkosten an. Diese übernehmen wir zu:	100 %	100 %
Behandlung auf Kassenniveau ist nicht möglich. Die privatärztliche Rechnung übernehmen wir zu:	100 %	100 %
Behandlung auf Kassenniveau ist möglich, erfolgt aber privatärztlich. Die privatärztliche Rechnung übernehmen wir zu:	50 %	50 %
Zahnersatz und Inlays inklusive Leistung der Krankenkasse (z. B. Krone, Brücke, Implantat)	80 % (90 % mit Bonusheft)	90 %
Verblendung	bis einschließlich Zahn 6	bis einschließlich Zahn 6
Kieferorthopädie bei Kindern KIG 1-2: leichte bis mittlere Fehlstellungen	80 %	90 %
KIG 3-5: ausgeprägte bis extrem starke Fehlstellungen. Fallen zusätzlich zur Kassenleistung Mehr- kosten an, übernehmen wir diese zu:	80 % max. 1.000 € während der Vertragslaufzeit	90 % max. 1.500 € während der Ver- tragslaufzeit
Kieferorthopädie bei Erwachsenen	90 % bei Unfall	90 % bei Unfall
Schmerzlindernde Maßnahmen z. B. Vollnarkose, Hypnose, Akupunktur, Lachgassedierung	–	max. 250 € pro Kalenderjahr
Osteopathische Maßnahmen aufgrund von Störungen der Kiefergelenks- funktion (z. B. Knirschen, Pressen, cranio- mandibuläre Dysfunktion)	max. 200 € in zwei aufein- anderfolgenden Kalenderjahren	max. 200 € in zwei aufein- anderfolgenden Kalenderjahren

DEMA HUNDEHALTER-
HAFTPFLICHT EXKLUSIV
FÜR ALLE HUNDERASSEN
OHNE EINSCHRÄNKUNGEN



MIT UNSERER EXKLUSIVEN HUNDEHALTERHAFTPFLICHT EXKLUSIV
IST IHR KUNDE AUF DER SICHEREN SEITE.

- versicherbar sind alle Hunderassen
- Deckungssummen 10/20/50 Mio. € exklusiver Rahmenvertrag
- 5 % Beitragsnachlass bei 3-Jahresverträgen



DER HUNDEHALTER HAFTET FÜR
SEIN TIER. Z.B. DAS SPIELEN MIT
EINEM BALL, BEI DEM DER HUND AUF
DIE STRASSE LÄUFT UND DADURCH
EINEN UNFALL VERURSACHT: WAS MIT
EINEM SPIEL BEGONNEN HAT, KANN SO
IN TEUREN SCHADENERSATZ-
FORDERUNGEN ENDEN.

PERSONEN- UND SACHSCHÄDEN
(PAUSCHAL) BIS ZUR
DECKUNGSSUMME

Bei einer Deckungssumme ab 20.000.000 € für Personen-
schäden max. 15.000.000 € je geschädigte Person. Vermö-
gensschäden bis 10.000.000 € innerhalb der Pauschalver-
sicherungssumme.

TARIF IM ÜBERBLICK

VERSICHERTE PERSONEN	
Versicherungsnehmer	bis VS
alle Mithalter des Hundes	bis VS
nicht gewerbemäßiger Tierhüter	bis VS
VERSICHERTE RISIKEN	
Ansprüche des Hüters gegen den Versicherungsnehmer	bis VS
Welpen der versicherten Hündin bis zum Alter von 12 Monaten	bis VS
gewollter und ungewollter Deckakt	bis VS
Führen des Hundes ohne Leine	bis VS
Teilnahme an Turnieren, Training und Rennen	bis VS
Teilnahme an Schauvorführungen und dem vorbereitenden Training	bis VS
Gebrauch von eigenen und fremden Hundeschlitten zu privaten Zwecken	bis VS
privater Einsatz des Hundes zu therapeutischen Zwecken	bis VS
privater Besitz und Gebrauch von nicht versicherungspflichtigen Hundetransportanhängern	bis VS
Beschädigung oder Vernichtung von gemieteten oder geliehenen Hundeschlitten oder Transportanhängern	bis 3.000 €
Beschädigung, Zerstörung oder Abhandenkommen von fremden beweglichen Sachen	bis 3.000 €
Ausscheidungen des Hundes	bis VS
Flurschäden	bis VS
private Hundezucht oder -dressur	bis VS
• Stammhunde, nicht zum Verkauf bestimmte Hunde	
• gezüchtete Hunde, zum Verkauf bestimmte Hunde soweit diese angegeben wurden und im Versicherungsschein genannt sind	
Mietschäden in Form von Beschädigung von Wohnräumen und sonstigen zu privaten Zwecken gemieteten Räumen sowie von gemieteten beweglichen Sachen in Hotels und gemieteten Ferienwohnungen/-häusern	bis VS maximal 20.000.000 €

WEITERER SCHUTZ	
Vermögensschäden	bis 10.000 €
unbegrenzte Aufenthalte innerhalb Europa	bis VS
Vorübergehende Aufenthalte von bis zu fünf Jahren außerhalb von Europa, Voraussetzung: Korrespondenzanschrift im Inland, SEPA-Mandat für Abbuchung von deutschem Konto	
Kautionsleistung im Ausland	bis 100.000 €
Ausfalldeckung ab Schadenersatzforderung von 0,00 €	bis VS maximal 20.000.000 €
Schadenersatzrechtsschutz für Ausfalldeckung ab 5.000 € gemeine Schadenersatzsumme	bis 10.000 €
Gewässerschadenrestrisiko	bis VS
Rettungs- und Bergungskosten	bis 3.000 €
Leistungsgarantie gegenüber den GDV-Bedingungen und den Mindeststandards des Arbeitskreises	bis VS
Anerkennungsklausel	✓
Änderungen des Bedingungswerkes	✓
Versehensklausel im Zusammenhang mit Schadenmeldungen	✓
Sachverständigengutachten	✓

POSITIONIERUNG IM WETTBEWERB

TARIF	BRUTTOJAHRESPRÄMIE
DEMA Tierhalterhaftpflicht Exklusiv – 3 Jahre	85,30 €
DEMA Tierhalterhaftpflicht Exklusiv – 1 Jahr	89,79 €
Hanse Merkur	93,20 €
GVO TOP-VIT	94,96 €
Uelzener	139,72 €
HDI	147,87 €
Ammerländer Versicherung	201,17 €
Die Haftpflichtkasse	210,63 €
AXA	239,93 €

Berechnungsgrundlage:
registrierter Hund, Rasse: Terrier (American Staffordshire Terrier), min. 10 Mio. €, ohne SB, vorschadenfrei, gechippt; Stand: 15.07.2026.
Der Vergleich wurde unter Berücksichtigung der gebotenen Sorgfalt mit bestem Wissen und Gewissen erstellt. Dennoch kann für die Richtigkeit keine Gewähr übernommen werden. Maßgeblich sind die Tarifierungsunterlagen der jeweiligen Gesellschaften.

„Die stürmische Begrüßung“: Die Freude beim geliebten Vierbeiner ist groß, als Besuch kommt. Doch die Begrüßung fällt etwas zu überschwänglich aus: Ein Sprung, ein falscher Tritt und schon kommt der Gast zu Fall und verletzt sich. Mit der DEMA Hundehalterhaftpflicht Exklusiv war die Schadenregulierung jedoch spielend leicht.

DEMA TIERVERSICHERUNG

EXKLUSIV

HUNDE UND KATZEN PERFECT ABGESICHERT



DAS NEUE EXKLUSIVKONZEPT VERSICHERT DEN BESTEN FREUND IHRER KUNDEN!

- OP- oder Krankenvollversicherung
- Umfangreiche Leistungen zu Top-Preisen
- Zahnbehandlung, Vorsorgeleistungen, Operationskosten, Behandlungskosten inkl. Notdiensten



JEDES TIER HAT EINEN EIGENEN CHARAKTER. UND DAFÜR LIEBEN WIR ES. EGAL OB SIE DER EIGENSINN IHRER KATZE BERÜHRT ODER DER HERZENS- BRECHERBLICK IHRES HUNDES. WIR SORGEN NICHT NUR FÜR FINANZIELLE SICHERHEIT, SONDERN AUCH, DASS IHR VIERBEINER GENAUSO GUT VER- SICHERT IST WIE JEDES ANDERE FAMILIENMITGLIED.

HÖHE DER KOSTENERSTATTUNG	TOP	PREMIUM	PREMIUM+	DEMA EXKLUSIV MEHRLEISTUNGEN	TOP	PREMIUM	PREMIUM+
Kostenerstattung bis zum	3-fachen GOT-Satz*	3-fachen GOT-Satz*	3-fachen GOT-Satz*	Nachbehandlung – auch stationär – z. B. für Wundbehandlungen und Untersuchungen, Akupunktur, Homöopathie, Lasertherapie, Magnetfeldtherapie und Neuraltherapie bis zu	45 Tage	45 Tage	150 Tage
Notfall-Versorgung im tierärztlichen Notdienst bis zum	4-fachen GOT-Satz*	4-fachen GOT-Satz*	4-fachen GOT-Satz*	Erstattung der Narkosekosten bei OP Abbruch aufgrund Narkoseunverträglichkeit	✓	✓	✓
Notdienstgebühr laut GOT	✓	✓	✓	Nachgewiesene Transportkosten zum Tierarzt nach polizeilich aufgenommenem Verkehrsunfall des versicherten Tieres bis 150 €	✓	✓	✓
Erstattungssatz	100 %	100 %	100 %	Besserstellungsgarantie beim Wechsel der Tierkrankenversicherung zur Barmenia	–	✓	✓
Auf Wunsch Selbstbeteiligung möglich – Beiträge sparen. 20 % SB, max. 250 EUR je Einreichungsvorgang*1	✓	✓	✓	Verlängerung der Leistung bei Verhaltenstherapie auf 10 statt 7 Sitzungen	–	–	✓
Heilbehandlungskosten sind jährlich mitversichert bis zu	800 €	unbegrenzt	unbegrenzt	✓ = versicherte Leistung – = nicht im Leistungsumfang enthalten			
Telemedizin	✓	✓	✓	*Gebühreneordnung für Tierärzte (GOT) in der zum Zeitpunkt des Eintritts des Versicherungsfalles jeweils gültigen Fassung *1 max. 250 € je Einreichungsvorgang, d. h. für alle zeitgleich zusammen eingereichten Rechnungen eines Abrechnungsjahres			
Physiotherapie bis zu 10 Behandlungen je 30 Minuten	✓	✓	✓				
Vorsorgeleistungen (jährlich) als Zuschuss im Rahmen der Heilbehandlungskosten bis zu	70 €	100 €	100 €				
Zahnbehandlungen (Persistierende Milchcanini, Zahnfüllungen, Korrekturen von Zahn- und Kieferanomalien, Zahnersatz) – jährlich als Zuschuss im Rahmen der Heilbehandlungskosten bis zu	150 €	500 €	500 €				
Operationen unter Narkose (einschließlich Wundversorgung durch Nähen oder Klammern, Zahnextraktionen, Zahnwurzelbehandlungen, operative Entfernung von Gift-/Schadkörpern)	✓	✓	✓				
Operationen unter Teilnarkose/Lokalanästhesie	✓	✓	✓				
Physiotherapie – im Rahmen der Nachbehandlung einer versicherten Operation – bis zu 10 Behandlungen mit maximal 30 Minuten Dauer	✓	✓	✓				
Goldakupunktur, Goldimplantate nach Ablauf einer 6-monatigen Wartezeit	–	–	✓				
Prothesen, künstliche Gelenke und künstliche Organe nach Ablauf einer Wartezeit, auch mehrmals versichert	500 €	500 €	✓				
Absicherung auch von Operationen wie z. B. Ellbogengelenkdysplasie (ED), Hüftgelenkdysplasie (HD), Ektropium, Patellaluxation – Auch mehrfach, unter Berücksichtigung einer Wartezeit	✓	✓	✓				
Kastration/Sterilisation bei bestimmten, festgelegten Diagnosen, z. B. Tumor (6 Monate Wartezeit)	✓	✓	✓				
Einmaliger Zuschuss für Kastration/Sterilisation – ohne Wartezeit	–	–	150 €				

OP-VERSICHERUNG
HUND
AB 16,02 €
KATZE
AB 14,84 €

KRANKENVERSICHERUNG
HUND
AB 36,83 €
KATZE
AB 22,73 €

MAXIMALE FLEXIBILITÄT

- Verzicht auf das außerordentliche Kündigungsrecht ab dem 4. Versicherungsjahr
- Wegfall der Wartezeit bei Unfällen (insbesondere Verschlucken von Fremdkörpern, Vergiftungen einschl. Lebensmittelvergiftungen)

DEMA FAHRRAD

EXKLUSIV

FÜR ALLE FAHRRADTYPEN



IHR FAHRRAD IST MIT UNS RUNDUM GUT ABGESICHERT, DAMIT SIE STETS MOBIL BLEIBEN.

- Absicherung nach Neuwert des Fahrrads/E-Bikes/Pedelecs stufenweise bis 10.000 €
- keine Prämienunterscheidung nach Postleitzahl oder Fahrradtyp
- versicherbar sind Räder bis zum Alter von 5 Jahren (bei Vertragsabschluss)
- auch Carbonräder
- Top-Prämien im Marktvergleich
- kein genereller Selbstbehalt
- Laufzeitnachlass von 5 % bei 3 Jahren Laufzeit
- Absicherungsmöglichkeiten Vollkasko oder Teilkasko



OB SPORTLICHES RENNRAD, WENDIGES CITYBIKE, KRAFTVOLLES E-BIKE ODER GELIEBTER DRAHT-ESEL MIT GESCHICHTE: WIR WISSEN, WIE WERTVOLL IHR RAD FÜR SIE IST. DESHALB SCHÜTZEN WIR NICHT NUR EINZELNE MODELLE, SONDERN ALLE RADTYPEN – ZUVERLÄSSIG, FAIR UND UMFASSEND. FÜR ALLES, WAS SIE ANTREIBT.



PRODUKTHIGHLIGHTS IM BEREICH VOLLKASKO

- Akkudiebstahl
- Feuchtigkeitsschäden und Elektronikschäden (Kurzschluss, Induktion, Überspannung) an Akku, Motor und Steuerungsgeräten
- Verschleiß am Akku
- Verschleiß an technischen Teilen am Fahrrad, die der Sicherheit bzw. Fahrtüchtigkeit dienen
- Verschleiß gilt auch an Reifen, Bremsen, Zahnriemen, Kette, Schlauch, Bremsschläuche, Bowdenzug, Schaltung, Bremshebel
- Kabelbruchschäden
- Tierbisschäden, die die Funktionsfähigkeit des Fahrrads/E-Bikes/Pedelecs beeinträchtigen
- Trickdiebstahl
- loses Zubehör bis 350 €: Fahrradschloss, Fahrradanhänger, Schleppstange, Beleuchtung, Fahrradtachometer, Fahrradspiegel, Fahrradkompass, Fahrradhelm, Luftpumpe, Kartenhalter, Trinkflasche, Fahrradtasche, Werkzeugtasche, Flickzeug, Fahrradkorb, Kindersitz, Steckschutzblech, Reflektoren, Regenschutzplane

POSITIONIERUNG IM WETTBEWERB

E-Bikes bis 3.000 € Neuwert

93051 REGENSBURG	VOLLKASKO INKL. SCHUTZBRIEF
DEMA Fahrrad Exklusiv (3 Jahre Laufzeit)	64,64 €
DEMA Fahrrad Exklusiv (1 Jahr Laufzeit)	68,04 €
Hepster Premium	84,60 €
asspario fair select	96,34 €
Neodigital L	97,33 €
Ammerländer Exklusiv	104,36 €
Häger Top	111,35 €
ENRA plus	116,62 €
NV Premium 2.0	119,00 €
Barmenia Gothaer	123,08 €
Andsafe	128,00 €
Sparkasse Direktversicherung	128,00 €
MVK Premium	195,16 €
Adam Riese XXL	202,05 €

Quelle: Check24, Stand 15.07.2026, Postleitzahl 93051, Jahresprämie inkl. Steuer

BRUTTOJAHRESBEITRÄGE JE FAHRRAD / E-BIKE / PEDELEC

inkl. Versicherungssteuer und Nachlass für 3 Jahre Laufzeit

VERSICHERUNGSSUMME	VOLLKASKO	TEILKASKO
bis 3.000 €	64,56 €	43,09 €
bis 4.000 €	86,18 €	53,87 €
bis 5.000 €	107,73 €	64,64 €
bis 6.000 €	129,28 €	77,57 €
bis 7.000 €	156,21 €	96,96 €
bis 8.000 €	183,14 €	107,73 €
bis 9.000 €	193,91 €	118,50 €
bis 10.000 €	215,46 €	129,28 €

Grundlagen sind die geschriebenen Versicherungsbedingungen.

DEMA PORTFOLIO PROTECT

PRIVAT



DIE IDEE DES KONZEPTEES IST ES, DEM MAKLER EINE MÖGLICHKEIT AN DIE HAND ZU GEBEN, ALLE BESTEHENDEN VERTRÄGE IN DEN FOLGENDEN SPARTEN COURTAGEPFLICHTIG UND MIT EINEM PRÄMIENVORTEIL VON 5 % UMDECKEN ZU KÖNNEN.

BEITRAGSVORTEIL VON 5 %

Sofern der Vorvertrag für die letzten 5 Jahre je Sparte nicht mehr als zwei Schäden und ein Schadenvolumen von nicht mehr als 3.000 € aufweist, gewährt dieses Konzept einen Beitragsvorteil von 5 % auf die aktuelle Versicherungsprämie des Vorvertrags.

BEITRAGSGARANTIE

Sofern keine Veränderungen im Vertrag vorgenommen werden, garantiert dieses Konzept den Beitrag für mindestens 2 Jahre.

EINFACHE BERECHNUNG

Unser automatisiertes Berechnungstool liefert Ihnen vollständig ausgefüllte, VVG-konforme Antragsunterlagen inkl. Beratungsdokumentation.

HAUSRAT

- grobe Fahrlässigkeit, Herbeiführung des Versicherungsfalls 100 %
- Überspannungs-, Überstrom- und Kurzschlusschäden durch Blitz, Sengschäden, Rauch- und Rußschäden
- Schäden an Tiefkühl- und Gefriergut durch Stromausfall 100 %
- Diebstahl aus verschlossenen Kraftfahrzeugen und Wohnwagen bis 3.000 € weltweit von 6 - 22 Uhr (einschließlich elektronischer Geräte)
- Diebstahl von Wäsche, Kleidung, Gartenmöbeln, -geräten, und -skulpturen, Grillgeräten und Wäschespinnen vom Versicherungsgrundstück bis 3.000 €
- Sturm-/Hagelschäden an Gartenmöbeln und -geräten sowie Kleidung auf dem Versicherungsgrundstück bis 3.000 €
- Kunden-, Scheck- und Kreditkartenmissbrauch bis 10.000 €
- Diebstahl am Arbeitsplatz bis 3.000 €

PRIVATHAFTPFLICHT

- Deckungssumme je nach Vorvertrag 20 Mio. € oder 50 Mio. € für Personen-, Sach-, Vermögens- und Mietschäden
- Gefälligkeithandlungen
- Schäden an geliehenen und gemieteten Sachen (ohne Schäden an Kraft-, Luft- und Wasserfahrzeugen)
- Neuwertentschädigung auf Wunsch
- Forderungsausfallschutz für Personen- und Sachschäden (Europa)
- Be- und Entladeschäden am Kfz
- ehrenamtliche Tätigkeit, keine verantwortliche Tätigkeit (z.B. Vorstand)
- Heizöltank (ober-/unterirdisch)
- Verlust von fremden, privaten und beruflichen Schlüsseln
- Sachschäden gegenüber Arbeitskollegen oder dem Arbeitgeber bei der Ausübung der beruflichen Tätigkeit
- Drohnen und Flugmodelle

UNFALL

- verbesserte Gliedertaxe
- Tauchunfälle inkl. Druckkammerbehandlungskosten
- Rettung von Menschen und Sachen
- Infektionen (z.B. auch durch Insektenstiche)
- Sofortleistungen bei schweren Verletzungen
- Erhöhung des Mitwirkungsanteils auf 40 %
- unfallunabhängiger Oberschenkelhalsbruch (ab dem 50. Lebensjahr)
- bestimmte Krebserkrankungen
- Herzinfarkt/Schlaganfall, erhöhte Kraftanstrengung, Bewusstseinsstörungen

TIERHALTERHAFTPFLICHT

- Deckungssumme 15 Mio. € pauschal
- Schäden aus ungewolltem Deckakt
- Forderungsausfalldeckung ab 2.500 €
- Übernahme von Flurschäden
- Mietsachschäden an gemieteten Räumen bis 15 Mio. €
- Tierbergung bis 1 % der Deckungssumme (100 € SB)
- Teilnahme an privaten Rennen, Trainings und Turnieren

DEMA PORTFOLIO PROTECT

GEWERBE



MIT DIESEM EXKLUSIVEN KONZEPT KÖNNEN SIE IM GEWERBLICHEN BEREICH 10 % ERSPARNIS FÜR IHREN KUNDEN ERZIELEN! DURCH EIN EINZIGARTIGES LEISTUNGSVERSPRECHEN KÖNNEN SIE DEM KUNDEN GARANTIEREN, DASS MINDESTENS DIE LEISTUNGEN AUS DEM VORVERTRAG MITVERSICHERT SIND.

BEITRAGSVORTEIL VON 10 %

Sofern der Vorvertrag für die letzten 3 abgelaufenen Versicherungsjahre plus dem laufenden Jahr eine Schadensquote von unter 50 % aufweist, wird ein Beitragsvorteil von 10 % auf die Versicherungsprämie des Vorvertrags gewährt.

BESSERSTELLUNGSGARANTIE*

Sind im Schadenfall die Regelungen des unmittelbaren Vorvertrags vorteilhafter für den Versicherungsnehmer bzw. Versicherten, finden ausschließlich die Regelungen des Vorvertrags – mit Ausnahme der dortigen Aussagen zum Bestandsschutz – Anwendung.

*Hinweise zur Betterstellungsklausel:

Es gelten Summenbegrenzungen in den Bereichen Asbestschäden sowie Elementarschadendeckung. Die genauen Informationen und Ausschlussbetriebsarten entnehmen Sie den „Annahmerichtlinien und Hinweisen Portfolio Protect für Gewerbe“.

UNTERVERSICHERUNGSVERZICHT

DEMA Portfolio Protect Gewerbe verzichtet abweichend von den laut Vertrag zugrunde liegenden Versicherungsbedingungen und der pauschalen Deckungserweiterung auf die Anrechnung einer Unterversicherung bis zu einer Schadenhöhe von 100.000 € (Klausel gilt nur für Sachwerte/Erträge).

GROBE FAHRLÄSSIGKEIT

Bei grob fahrlässiger Herbeiführung des Versicherungsfalls wird abweichend von den laut Vertrag zugrunde liegenden Versicherungsbedingungen und der pauschalen Deckungserweiterung auf den Einwand der groben Fahrlässigkeit bis zu einer Schadenhöhe von 100.000 € verzichtet (Klausel gilt nur für Sachwerte/Erträge).

DIE VORTEILE

- sofortiger Mehrwert für Neukunden im Ersttermin ohne Ausschreibungsaufwand und Datenaufnahme
- bei Bestandskunden können Verträge im Korrespondenzmakler-Status übernommen werden
- Premiumversicherer ist Risikoträger
- gilt für BHV, Inhalt, Gebäude, Umsatz- und Bündelpolicen, Maschinenbruch- und Elektronikversicherung
- Beantragung über unser einfaches PDF-Tool
- VG-konformer Antrag inkl. Beratungsdokumentation
- Besserstellungsgarantie ohne zeitliche Befristung
- minus 10 % zum Vorvertrag
- exklusives Leistungsversprechen für Ihren Kunden
- Besserstellungen aus dem Tarifwerk von Portfolio Protect Gewerbe gelten zusätzlich und das bei einer um 10 % reduzierten Prämie zum Vorvertrag. Voraussetzung ist eine Schadenquote von unter 50 % in den letzten 3 abgelaufenen Versicherungsjahren plus dem laufenden Jahr.

EXKLUSIVES KONZEPT



SERVICE DIE DEMA-SERVICE- WELT ENTDECKEN

Vollmaklerauftrag, ganzheitliche Deckungskonzepte oder starke menschliche Kompetenzen - mit der DEMA an Ihrer Seite erhalten Sie den Service, den Sie benötigen. Erfahren Sie mehr über die Leistungsstärke der DEMA.

DEMA-WELT



**„ES IST NICHT ZU WENIG ZEIT,
DIE WIR HABEN, SONDERN ES IST ZU
VIEL ZEIT, DIE WIR NICHT NUTZEN.“
SENECA**

MEHR ALS STARKE LÖSUNGEN UNSER KFZ-SERVICE

Die Stärke der DEMA definiert sich nicht nur über unsere eigenen Produkte, sondern auch über unsere Dienstleistungen und die breite Auswahl an Produktpartnern. Dieses Zusammenspiel erzielt im Arbeitsalltag einen spürbaren Unterschied.

Das Kfz-Geschäft ist seit Jahren von hoher Dynamik und starken Preis-Leistungs-Schwankungen geprägt. Wer seinen Kunden langfristig die optimale Absicherung bieten und gleichzeitig Kosten kontrollieren möchte, sollte regelmäßig vergleichen.

Genau diesen Ansatz unterstützt die DEMA: Dank unserer Vielzahl an Produktgebern können Sie individuell auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden eingehen und ihnen die passende Versicherungslösung anbieten.

Ergänzt wird diese Produktvielfalt durch eine leistungsstarke Serviceeinheit in unserer Konzernzentrale in Regensburg: ein eingespieltes Team, das ein breites Themenspektrum abdeckt und durch gezielte Spezialisierungen zusätzliche Expertise einbringt. Die DEMA-Kfz-Abteilung ist dabei weit mehr als ein klassischer Ansprechpartner für fachliche Fragen – sie ist Ihr aktiver Unterstützer im Makleralltag. Sie berät Sie gezielt bei der Tarif- und Produktauswahl, um eine bedarfsgerechte und qualitativ hochwertige Absicherung Ihrer Kunden sicherzustellen.

**DIE KOMBINATION AUS UMFASSENDEM
MARKTZUGANG UND FUNDIERTEM KNOW-HOW
HEBT DIE DEMA KLAR VOM WETTBEWERB AB UND
VERSCHAFFT IHNEN EINEN SPÜRBAREN VORTEIL
IN IHRER BERATUNG.**

Ob Standardfall oder anspruchsvolles Spezialthema: Sie erhalten jederzeit schnelle, fundierte und praxisnahe Unterstützung. Unsere Expertise zeigt sich auch in der Bandbreite und Tiefe der betreuten Risiken: von klassischen Fahrzeugen wie Pkw, Lkw oder Wohnmobilen bis hin zu spezialisierten Anforderungen wie Oldtimern, Exoten, Flottenlösungen oder individuellen Sonderrisiken. Mit der DEMA an Ihrer Seite sind Sie in jeder Beratungssituation bestens aufgestellt.

Dabei verfolgen wir stets einen klaren Anspruch: einen hervorragenden und nutzerfreundlichen Service. Sie erreichen unsere Kfz-Abteilung schnell, direkt und unkompliziert – sowohl telefonisch als auch per E-Mail.

Die Zahlen sprechen für sich: Mit über 120.000 vollständig bearbeiteten Kfz-Anträgen im Jahr 2025 ist die Kfz-Abteilung der stärkste Bereich der DEMA.

Neben der persönlichen Unterstützung sind es auch die technologischen Möglichkeiten, die den entscheidenden Unterschied machen. Moderne Beratung benötigt nicht nur Expertise, sondern auch Prozesse und Systeme, die effizient und fehlerfrei laufen.

TOP 10 DEMA-PRODUKT- PARTNER

DEVK
VERSICHERUNGEN

BaVariaDirekt

verti

Allianz

württembergische

VHV
VERSICHERUNGEN

Itzehoer
Versicherungen
... und gut ✓

KRAVAG

R+V

AXA

VERSICHERUNGS
KAMMER
BAYERN

Mit unserem eigenen Kfz-Nafi sowie den neuen digitalen Fragebögen setzen wir genau hier an. Im Fokus stehen seit letztem Jahr besonders die digitalen Fragebögen, die Ihnen direkt im Nafi zur Verfügung stehen. Ob Liebhaberverfahrzeuge oder komplexe Flotten: Sie können jederzeit auf ein strukturiertes und intuitiv aufgebautes Tool zugreifen, das Sie Schritt für Schritt durch den Antragsprozess führt.

Mit den digitalen Fragebögen lassen sich Excel-Listen flexibel importieren, Fahrzeugscheine automatisiert per KI auslesen und alle relevanten Unterlagen zentral bündeln.

Im Flottenbereich erfolgt zunächst eine Risikoprüfung, die Ihnen eine fundierte Einschätzung ermöglicht. Ziel ist es, frühzeitig zu erkennen, ob es sich um ein anfragepflichtiges Risiko handelt oder ob die Flotte die definierten Voraussetzungen erfüllt, um eigenständig und direkt ein Angebot zu berechnen. Dabei behalten Sie jederzeit die volle Flexibilität und entscheiden selbst, ob Sie das Angebot selbst erstellen oder die Angebotserstellung durch unseren Innendienst nutzen möchten.

Auch in der Kundenkommunikation ergeben sich klare Vorteile: Die digitalen Fragebögen lassen sich einfach per Link oder E-Mail an Ihre Kunden weiterleiten, sodass sie relevante Angaben eigenständig erfassen können. Das reduziert Ihren Aufwand erheblich und beschleunigt gleichzeitig die Bearbeitung.

Das Ergebnis ist ein durchgängiger, digitalisierter Prozess, der Abläufe beschleunigt, Fehlerquellen reduziert und für maximale Transparenz sorgt. So schaffen Sie sich Freiräume und können sich auf das Wesentliche konzentrieren – die kompetente Beratung und persönliche Betreuung Ihrer Kunden.

120.000 +
VOLLSTÄNDIG BEARBEITETEN KFZ-
ANTRÄGEN IM JAHR 2025



DEMA-VOLLMAKLERAUFTRAG UND DEMA-DECKUNGSKONZEPTE DIE BAUSTEINE FÜR IHRE BERATUNG

MEHR ZEIT, HÖHERER ERTRAG: SO HEBEN SIE MIT DEM PERFEKT ABGESTIMMTEN DEMA-SYSTEM IHRE BERATUNG AUF EIN NEUES LEVEL – GANZHEITLICH, DIGITAL UND EXKLUSIV.

Die DEMA überzeugt nicht nur im Kfz-Bereich mit einem klar strukturierten Vorgehen. Mit unseren DEMA-Deckungskonzepten und dem DEMA-Vollmaklerauftrag können Sie ganzheitlicher, effizienter und besser arbeiten – und Ihre Beratung auf ein neues Level heben.

DECKUNGSKONZEPTE MIT SYSTEM

Seit über 30 Jahren steht die DEMA für eigene, exklusiv über DEMA erhältliche Deckungskonzepte, die gezielt für den Maklervertrieb entwickelt werden. Im Fokus stehen dabei nicht nur leistungsstarke Inhalte, sondern vor allem eine klare Struktur und einfache Anwendbarkeit im Alltag.

Ob modulare Lösungen wie DEMA Family Protect oder spezialisierte Exklusivprodukte: Die Konzepte überzeugen durch herausragende Leistungen – etwa durch Markt- und Innovationsgarantien, überdurchschnittliche Versicherungsumfänge und besonders hohe Deckungssummen. Gleichzeitig bieten sie verständliche Tariflogiken und flexible Gestaltungsmöglichkeiten. Sie lassen sich einfach erklären, schnell vergleichen und passgenau auf die jeweilige Kundensituation zuschneiden.

Für Sie bedeutet das: weniger Komplexität in der Beratung und gleichzeitig starke, exklusive Argumente im Wettbewerb.

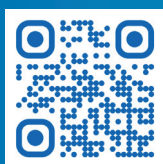
Für Ihre Kunden bedeutet das: leistungsfähige Produkte, die leicht verständlich sind und eine allumfassende Absicherung bieten.

DER DIGITALE DEMA-VOLLMAKLERAUFTRAG

Parallel dazu bietet der DEMA-Vollmaklerauftrag einen vollständig digitalen Prozess, mit dem Sie bestehende Kundenverträge effizient übernehmen und strukturieren können.

Mit nur drei Pflichtfeldern erfassen Sie die Verträge ihrer Kunden, erhalten eine vollständige Übersicht und entscheiden individuell, ob Bestände übertragen, verwaltet oder optimiert werden sollen. Maklervollmacht, Einwilligungen und Unterschriften lassen sich direkt integrieren und digital abbilden.

Das Ergebnis: deutlich weniger administrativer Aufwand, mehr Transparenz im Bestand und eine stabile Grundlage für steigende, wiederkehrende Einnahmen.



DEMA VOLLMAKLERAUFTRAG DIGITAL

<https://dos.dema-makler.de/dos/login>

DER ENTSCHEIDENDE UNTERSCHIED: DAS ZUSAMMENSPIEL BEIDER KOMPONENTEN



**SYSTEMATISCHER ZUGANG
ZU NEUEN BESTÄNDEN**



**EINFACHE ÜBERFÜHRUNG IN EXKLUSIVE,
WETTBEWERBSSTARKE KONZEPTE**



**SPÜRBARE ZEITERSPARNIS BEI
GLEICHZEITIG HÖHEREM ERTRAG**



**KLARE ALLEINSTELLUNG
IM KUNDENGESPRÄCH**



SACHVERSICHERUNG IM ALLTAG

EINE ABSICHERUNG, AUF DIE ES WIRKLICH ANKOMMT

Extreme Wetterereignisse, eine steigende Verkehrsdichte und immer komplexere Lebens- und Arbeitswelten führen dazu, dass Schadenpotenziale nicht nur zunehmen, sondern auch immer schwerer kalkulierbar werden.

Parallel zu den steigenden Risiken sind auch die Kosten für die Schadenbehebung deutlich gestiegen. Reparaturen, Wiederbeschaffungen oder Instandsetzungen verursachen heute ein Vielfaches dessen, was noch vor wenigen Jahren üblich war. Gleiches gilt für viele Nebenkosten, die im Schadenfall entstehen – von Handwerkerleistungen bis hin zu Folgekosten durch Nutzungsausfall oder Betriebsunterbrechung.

Genau hier setzt die Sachversicherung an. Sie stellt sicher, dass die finanziellen Folgen solcher Schäden abgesichert sind. Da weder das Schadenrisiko noch die Kostenentwicklung aktiv beeinflussbar sind, wird eine verlässliche und vor allem ausreichend dimensionierte Absicherung zur privaten wie unternehmerischen Notwendigkeit.

Aus gutem Grund rückt dieses Thema für Makler immer stärker in den Fokus: Denn Sachversicherungen sind weit mehr als nur ein Pflichtbestandteil – sie wirken als verlässlicher Schutz vor finanziellen Risiken, die im Ernstfall existenzielle Folgen für Ihre Kunden haben können.

Für uns bei der DEMA ist dieser Bereich keine abstrakte Größe: Wir erleben täglich, wie entscheidend Sachversicherungen im Alltag unserer Makler und deren Kunden sind. Allein im vergangenen Jahr wurden bei der DEMA im Privatbereich 69.444 Neuschäden eingereicht.

Auch die Marktzahlen unterstreichen die enorme Bedeutung dieses Bereichs: So waren im Jahr 2024 insgesamt über 104,7 Millionen Verträge in Deutschland im Bestand – ein deutliches Zeichen für die Verankerung und Relevanz dieses Versicherungsbeereichs im Alltag.*

Ein Blick auf die Schadenleistungen zeigt zudem, wie stark dieser Bereich tatsächlich zum Tragen kommt: Im Jahr 2024 beliefen sie sich in Deutschland auf über 22.045 Millionen Euro*

69.444

GEMELDETE NEUSCHÄDEN
AN DIE DEMA IM JAHR 2025

104,7 MIO.

SACHVERSICHERUNGS-VERTRÄGE
IN DEUTSCHLAND IM JAHR IM
BESTAND*

22.045 MIO.

EURO SCHADENSLEISTUNGEN
IM JAHR IN DEUTSCHLAND*

Die Zahlen machen deutlich: Sachversicherungen sind ein zentraler Baustein finanzieller Absicherung.

Für Sie als Makler bedeutet das:
Das Sachversicherungsgeschäft zählt zu den stabilsten und zugleich relevantesten Fundamenten Ihrer Beratung.

*[Quelle: Gesamtverband der Versicherer – Statistiken zur deutschen Versicherungswirtschaft (2025)].

EINE VERLÄSSLICHE UND AUSREICHEND DIMENSIONIERTE SACHVERSICHERUNG IST LÄNGST KEINE OPTION MEHR, SONDERN EINE EXISTENZIELLE NOTWENDIGKEIT.

Das Risiko von Schäden am eigenen oder fremden Eigentum ist allgegenwärtig – im privaten Alltag ebenso wie im gewerblichen Umfeld. Die typischen Schadenursachen sind dabei vielfältig: von klassischen Gefahren wie Feuer, Leitungswasser, Sturm und Hagel bis hin zu Einbruchdiebstahl oder zunehmend relevanten Elementarrisiken wie Starkregen oder Überschwemmung.

NAHEZU JEDER KUNDE – OB PRIVATER HAUSHALT ODER
GEWERBEKUNDE – IST BETROFFEN

RISIKEN SIND ALLGEGENWÄRTIG UND NEHMEN WEITER ZU -
INSBESONDERE IM BEREICH DER ELEMENTARSCHÄDEN

SCHÄDEN TRETEN HÄUFIGER UND INTENSIVER AUF

DIE FINANZIELLE TRAGWEITE WÄCHST KONTINUIERLICH

**EGAL, OB IM PRIVATEN ODER GEWERBLICHEN
BEREICH: WIR BIETEN IHNEN NEBEN PASS-
GENAUEN LÖSUNGEN AUCH ERSTKLASSIGEN
SERVICE - VON DER ANGEBOTSERSTELLUNG BIS
HIN ZUR SCHADENABWICKLUNG.
PROFITIEREN SIE VON EXKLUSIVEN, DURCH-
DACHTEN GESAMTKONZEPTEN LEISTUNGS-
STARKEN TARIFEN UND KLAREN STRUKTUREN:**

- DEMA Family Protect (Gesamtlösung für die Bereiche Hausrat, Haftpflicht und Glas)
- DEMA Photovoltaik Exklusiv
- DEMA Fahrrad Exklusiv
- DEMA Hausrat Exklusiv
- DEMA Rechtsschutz Exklusiv
- DEMA Privathaftpflicht Exklusiv
- DEMA Unfall Exklusiv
- DEMA Hundehalterhaftpflicht Exklusiv
- DEMA Zahnzusatz Exklusiv

NAH DRAN KOOPERATIONEN, EVENTS UVM.

Der direkte Kontakt zu Ihnen hat für uns einen besonders hohen Stellenwert. Ob über unseren Innendienst, im persönlichen Austausch oder bei unseren DEMA-Events – bleiben Sie nah dran an den aktuellen Entwicklungen und Einblicken rund um die DEMA.

DEMA-INSIGHT

STARKE PARTNERSCHAFTEN DIE DEN UNTERSCHIED MACHEN

Mit über 310 Produktpartnern für unsere DEMA-Exklusivprodukte bietet Ihnen die Zusammenarbeit mit der DEMA einen klaren Wettbewerbsvorteil: erstklassige Produkte, eine breite Auswahl an führenden Versicherern und exklusive Lösungen aus eigener Hand.

Im Folgenden geben wir Ihnen einen Einblick in drei ausgewählte Kooperationen, die beispielhaft für die Stärke unseres Netzwerks stehen.



Frei entscheiden und dabei auf eine Vielfalt an erstklassigen Produktgebern zurückgreifen können – das ist Ihr Vorteil mit der DEMA. Aus diesem Grund hat die enge Zusammenarbeit mit unseren langjährigen Kooperationspartnern für uns oberste Priorität. Denn wir wissen: Starke Partnerschaften machen den Unterschied!

Mit der **ARAG** haben wir einen der größten Rechtsschutzversicherer am deutschen Markt an unserer Seite. Die Zusammenarbeit zeichnet sich durch klare Mehrwerte und starke Alleinstellungsmerkmale für Sie aus:

- individuelle Lösungswege für jede Situation
- exklusive Sonderkonzepte mit umfangreichen Leistungen
- direkte Ansprechpartner für eine schnelle und unkomplizierte Abstimmung



Unsere Produktreihen Portfolio Protect Privat und Portfolio Protect Gewerbe überzeugen seit Jahren durch einen starken Deckungsumfang und sind ein fester Bestandteil der DEMA-Konzeptlinie – nicht zuletzt dank unseres Exklusivpartners **HDI**.

Durch die Zusammenarbeit ergeben sich mehrere Vorteile:

- direkte Beantragung auf Basis des Vorvertrags
- schnelle Bearbeitung ohne zusätzliche Berechnung
- exzellenter Versicherungsschutz im Cyberbereich
- überzeugende Gesamtkonzepte im Privat- und Gewerbebereich
- fundierte Kompetenz zur Absicherung komplexer Risiken
- intensiver und direkter Austausch – bei Webinaren und auf DEMA Partnertagen

UNSER EXKLUSIVPARTNER **HDI** IST EIN WICHTIGER ERFOLGSBAUSTEIN IM DEMA-SACHGESCHÄFT.



Und wenn es um unsere geliebten Vierbeiner geht, setzen wir mit der **Barmenia** auf einen starken, exklusiven Partner für Tierkranken- und OP-Versicherungen. Mit mehrfach ausgezeichneten Tarifen und als Testsieger am Markt steht die **Barmenia** für leistungsstarke Lösungen im Bereich der Gesundheitsabsicherung.

Im Arbeitsalltag profitieren Sie dabei insbesondere von folgenden Vorteilen:

- technisch klar strukturierter, elektronischer Abschlusslink – mit der Möglichkeit zur direkten Weitergabe an Ihre Kunden
- kurze Kommunikationswege und schnelle Entscheidungsprozesse
- verlässliche und umfassende Unterstützung im Arbeitsalltag

GEMEINSAM NEUE WEGE GEHEN MIT SWISS LIFE DEUTSCHLAND

Ein Thema, das in den vergangenen Wochen klar an Bedeutung gewonnen hat und uns auch künftig begleiten wird, ist die Übernahme des TELIS-Konzerns – und damit auch der DEMA – durch Swiss Life Deutschland. Seit dem 01. Juli 2026 gehört die DEMA damit offiziell zur Swiss Life-Gruppe und ist Teil eines starken, international aufgestellten Konzerns sowie eines leistungsfähigen Netzwerks mit umfassender Kompetenz in den Bereichen Vorsorge, Finanzen und Beratung.

Wir verstehen diese Veränderung bewusst als Chance, unsere Erfolgsgeschichte konsequent fortzuschreiben und gezielt weiterzuentwickeln. Die Zugehörigkeit zur Swiss Life eröffnet uns neue Möglichkeiten, Synergien zu nutzen und zentrale Bereiche auszubauen – sowohl technisch als auch im Aufbau von Know-how. Durch Investitionen in moderne Systeme, digitale Prozesse und zukunftsorientierte Lösungen steigern wir unsere Leistungsfähigkeit nachhaltig und sorgen für mehr Stabilität und Effizienz im Arbeitsalltag.

**ZUSAMMENKOMMEN IST EIN BEGINN,
ZUSAMMENBLEIBEN IST EIN FORTSCHRITT,
ZUSAMMENARBEITEN IST EIN ERFOLG.**
- HENRY FORD



**VERBESSERTER ZUGANG
ZU ZUKUNFTSFÄHIGER
TECHNIK**

**EFFIZIENTERE ABLÄUFE
IM HINTERGRUND**

**NOCH STÄRKERE UNTER-
STÜTZUNG BEI KOMPLE-
XEN FRAGESTELLUNGEN**

Gleichzeitig entwickeln wir unsere DEMA-Produktlinie und -Dienstleistungen kontinuierlich weiter und bauen unsere Stärken in den Kernbereichen Sach- und Kfz-Geschäft gezielt aus. Diese Entwicklungen werden durch unseren neuen CEO Sebastian Weigelt mit klarer strategischer Ausrichtung und neuen Impulsen maßgeblich vorangetrieben.

Dabei steht eines fest: Wir bleiben die DEMA. Unsere Rolle, unser Anspruch und unsere DNA verändern sich nicht. Unsere Nähe zum Markt, unsere persönliche Erreichbarkeit und unsere partnerschaftliche Zusammenarbeit bleiben unverändert bestehen. Wir bleiben Ihr verlässlicher Partner – der Makler für Makler. Und auch unsere engen Beziehungen zu unseren Kooperationspartnern sowie unser Innendienst in Regensburg sind und bleiben zentrale Bestandteile unseres Erfolgsmodells.

Die Verbindung der bewährten DEMA-Stärke mit den Möglichkeiten eines international erfolgreichen Konzerns schafft eine starke Basis für die Zukunft. Für uns bedeutet dieser Schritt, gemeinsam zu wachsen, voneinander zu lernen und neue Chancen aktiv zu nutzen – immer mit dem Ziel, Sie als Makler noch erfolgreicher zu machen. Wir freuen uns darauf, diesen Weg gemeinsam mit Ihnen zu gehen.

4 MIO. +

Kunden weltweit

11.000

Mitarbeiter

17.000

Berater und Makler

272,3 MRD.

CHF als verwaltetes Vermögen



SEBASTIAN WEIGELT

Unser neuer CEO der TELIS Unternehmensgruppe, Sebastian Weigelt, bringt über 23 Jahre Erfahrung in der Finanzdienstleistungsbranche sowie fundiertes Know-how in der Weiterentwicklung und Transformation von Organisationen mit. Neben seiner fachlichen Expertise zeichnet ihn vor allem ein ausgeprägter Wille zur Zielerreichung und ein hoher persönlicher Antrieb aus. Diese Haltung zeigt sich nicht nur in seiner beruflichen Laufbahn, sondern auch privat. Der gebürtige Berliner hat bereits zahlreiche Marathons absolviert und dabei stets ein klares Ziel vor Augen behalten: Alles geben, egal was kommt. Wir sind überzeugt, dass wir mit dieser Kombination aus Erfahrung, Zielstrebigkeit und einer offenen, lernorientierten Haltung gemeinsam die DEMA weiter voranbringen und unsere Position im Markt nachhaltig stärken werden.



JENS KASSOW

Gute Manpower kommt selten allein: Mit Jens Kassow, unserem neuen COO der TELIS Unternehmensgruppe, gewinnt die DEMA einen erfahrenen Experten mit tiefem Produkt- und Kundenverständnis sowie über 30 Jahren Erfahrung im Bank- und Versicherungsgeschäft. Klare Werte und ein ausgeprägter Blick für Wachstum prägen seine Arbeit und schaffen die Basis für eine erfolgreiche Weiterentwicklung. Sein Leitbild ist klar: „Vertrieb stärken, Wachstum fördern, Erfolg für uns alle sichern.“ Mit dieser Zielstrebigkeit setzt er wichtige Impulse für die Zukunft der DEMA. Auch abseits des Berufs zeigt sich dieser Anspruch – beispielsweise auf dem Rennrad, wo er mit Ausdauer und Fokus unterwegs ist. Wir sind überzeugt, dass mit seiner Erfahrung und seinem Fokus wichtige Impulse gesetzt werden und die DEMA weiterentwickelt wird.

**„VERTRIEB STÄRKEN, WACHSTUM FÖRDERN,
ERFOLG FÜR UNS ALLE SICHERN.“**

ACCEDO AG

LANGES VERGLEICHEN UND SUCHEN HAT HIER HAUSVERBOT



Dank unseres neuen Produktpartners können Sie die ideale Baufinanzierung für Ihre Kunden jetzt noch einfacher, sicherer und schneller ermitteln. Accedo ermöglicht eine unkomplizierte, bankenunabhängige und passgenaue Identifikation einer Baufinanzierung, die alle Bedürfnisse und Wünsche Ihrer Kunden abdeckt – und das zu garantierten Top-Konditionen. Und das alles ohne großen Mehraufwand für Sie.

Accedo ist ein Servicedienstleister der DEMA und im Bereich der Baufinanzierungsberatung tätig. Für Ihre Kunden bezieht unser Partner über 700 Banken in den Vergleich von Baufinanzierungen mit ein.

Füllen Sie dazu einfach das Formular auf unserer exklusiven DEMA x Accedo-Website aus und senden Sie es ab. Anschließend erhalten Sie von Accedo die optimale, maßgeschneiderte und bankenunabhängige Baufinanzierung für Ihre Kunden.

ALS KOOPERATIONSPARTNER DER DEMA ERHALTEN SIE EINE EXKLUSIVE, ATTRAKTIVE TIPPGEBERPROVISION. ZUDEM KÖNNEN SIE BEI IHREN KUNDEN MIT EINER AUSGEZEICHNETEN EXPERTISE IM BEREICH DER BAUFINANZIERUNG UND SCHNELLEN LÖSUNGEN PUNKTEN.

MEHR
INFORMATIONEN



POLYGON DEUTSCHLAND GMBH

WIR KÜMMERN UNS UM EINE SAUBERE SCHADENBEHEBUNG



Polygon ist Marktführer im Bereich Schadenmanagement und bietet Dienstleistungen unter anderem in den Bereichen Wasserschaden- und Brandschadensanierung an. Dank seiner Niederlassungen in ganz Deutschland können sowohl kleine als auch große Schäden schnell und unkompliziert vor Ort bei Ihren Kunden behoben werden, ohne dass Umwege oder lange Wartezeiten nötig sind.

Zu den Hauptdienstleistungen unseres Servicedienstleisters gehören neben der professionellen Leckageortung von Wasserschäden auch Trocknungsmaßnahmen sowie

die Sanierung von Gebäuden und Inventar nach Schadensfällen. Auf Wunsch stellt Polygon auch Gewerke wieder her. Dank der qualifizierten Fachkräfte ist die Schadensabwicklung so einfach wie nie zuvor.

Sie als Kooperationspartner der DEMA profitieren in mehrfachen Hinsichten von unserem Service:

Als Vermittler müssen Sie nach der Schadenmeldung keine zeitaufwendigen Kommunikationsschleifen durchlaufen. In der Regel erfolgt diese direkt zwischen Polygon und dem Versicherer. Für Sie heißt es also nur: Schaden über unser DEMA-Online-Portal oder per PDF-Formular melden und abwarten. Durch die Schadenmeldung über DEMA oder direkt bei Polygon erhalten Sie Ihre Provision und Ihre Kunden profitieren von einer zuverlässigen Schadensbehebung – was will man mehr?

LEIDER SCHÜTZT DIE BESTE ABSICHERUNG NICHT VOR EINEM SCHADENFALL. DOCH DANK UNSERES SERVICEDIENSTLEISTERS KÖNNEN WIR IHNEN UND IHREN KUNDEN EINE UNKOMPLIZIERTE UND PROFESSIONELLE SCHADENSBEHEBUNG OHNE GROSSEN ADMINISTRATIVEN AUFWAND BIETEN.

ACE AUTO CLUB EUROPA E.V.

DER PARTNER FÜR PANNENSITUATIONEN



Im direkten Vergleich mit anderen Automobilclubs bietet der ACE ein umfangreiches Komplettpaket zu einem einzigartig günstigen Preis. Und das ohne Leistungseinbußen!

Sie glauben es nicht? Dann vergleichen Sie die Angebote doch direkt im Internet und überzeugen Sie sich selbst. Ihre Kunden profitieren zusätzlich von exklusiven DEMA-Konditionen bei ACE und können somit doppelt sparen. Ein wahrer Mehrwert der DEMA!

Auch Sie als Makler kommen dabei nicht zu kurz. Als Kooperationspartner der DEMA können Sie über die NAFI-Oberfläche direkt in den Online-Antrag des ACE wechseln. Es lohnt sich also – für ALLE!

JEDERZEIT UND ÜBERALL AUF 360-GRAD-MOBILITÄTSSCHUTZ VERLASSEN.

DEMA-INSIGHT

EIN BLICK HINTER DIE KULISSEN

Der Innendienst in der Konzernzentrale in Regensburg ist weit mehr als nur Unterstützung im Hintergrund – er ist Ihre entscheidende, strategische Differenzierung im Tagesgeschäft. Wachsende Komplexität, steigende Regulierung und immer höhere Anforderungen bringen viele Makler an ihre Grenzen. Bürokratie und zeitintensive, administrative Aufgaben binden wertvolle Ressourcen – Zeit, die in der persönlichen Beratung, im Kundenkontakt und in der Entwicklung individueller Lösungen fehlt. Die Konsequenz zeigt sich deutlich. Beratung wird austauschbarer, die Reaktionszeiten verlängern sich und das, was eigentlich den Unterschied macht – Nähe, Individualität und Erreichbarkeit – verliert zunehmend an Relevanz.

Wir bei der DEMA wissen: Exzellente Beratung ist keine Einzelleistung. Sie entsteht, wenn fachliche Expertise, effiziente Prozesse und menschliches Feingefühl optimal ineinandergreifen und auf den Erfolg unserer Partner ausgerichtet sind.

Mit unserer Konzernzentrale in Regensburg schaffen wir genau dafür die Basis. Über 380 Innendienstmitarbeiter sorgen täglich dafür, Sie nicht nur zu entlasten, sondern auch erfolgreicher zu machen. Das bedeutet für Sie konkret:

WENIGER ADMINISTRATIVE BELASTUNG

SCHNELLE, FUNDIERTE UND LÖSUNGSORIENTIERTE UNTERSTÜTZUNG

KLARE VORGEHENSWEISEN, DIE IHNEN SICHERHEIT GEBEN

Sie gewinnen dadurch das Wertvollste zurück, das im Alltagsgeschäft verloren geht: Zeit für Ihre Kunden. Was unser Backoffice so besonders macht, ist die Kombination aus Menschlichkeit, modernster Technologie und dem gezielten Einsatz von Künstlicher Intelligenz.

Unsere Mitarbeiter hören zu, verstehen, denken mit und handeln vorausschauend. Sie unterstützen Sie und bieten Ihnen echten Rückhalt für Ihren Arbeitsalltag. Gleichzeitig setzen wir auf innovative Systeme und KI, um Arbeitsabläufe im Hintergrund effizienter, schneller und präziser zu gestalten – von der Datenverarbeitung über die Datenanalyse bis hin zur Datenaktualisierung. Dadurch können Anfragen schneller und einheitlicher bearbeitet werden.

Ein weiterer wichtiger Faktor ist die Erreichbarkeit unseres Innendienstes. Hier geht die DEMA bewusst einen Schritt weiter: Wir haben unsere Servicezeiten maximal ausgeweitet, um Ihnen in jeder Situation mit Rat zur Seite zu stehen. Egal, ob es sich um eine kurzfristige Rückfrage, eine komplexe, fachliche Herausforderung oder prozessuale Unterstützung handelt: Sie können jederzeit auf kompetente Experten aus allen Fachbereichen zurückgreifen.

Der DEMA-Innendienst ist weit mehr als eine klassische Serviceeinheit – er ist ein echtes Alleinstellungsmerkmal für Sie als Makler. Die Verbindung aus Menschlichkeit und persönlichem Engagement, effizienten Prozessen, modernster Technologie sowie maximaler Erreichbarkeit und Verlässlichkeit ermöglicht Ihnen eine neue Qualität in der Beratung und Betreuung Ihrer Kunden.

SIE PROFITIEREN VON MAXIMALER GESCHWINDIGKEIT UND EFFIZIENZ, OHNE AUF PERSÖNLICHE BETREUUNG UND INDIVIDUELLE LÖSUNGEN ZU VERZICHTEN.

HINTER DIESEM ANSPRUCH STEHEN MENSCHEN



Susann Hoffmann

Prozessexpertin, Fachteam Schaden und Angebot Gewerbe

Susann Hoffmann kennt den Schaden- und Gewerbebereich aus langjähriger Erfahrung und sorgt heute als Prozessexpertin für effiziente und zukunftsfähige Abläufe. Ihr Fokus liegt darauf, den Innendienst zu entlasten und den Service für Makler stetig zu verbessern. Dazu setzt sie in der Schadenbearbeitung gezielt auf die Potenziale von KI – stets mit dem Anspruch, gerade in sensiblen Schadenfällen die Menschlichkeit zu wahren.



Dennis Stanglmeier

Fachexperte, Fachteam Gewerbe

Dennis Stanglmeier ist die zentrale fachliche Instanz im Gewerbebereich – insbesondere bei komplexen Risiken. Als technischer Underwriter bringt er fundierte Expertise ein und schafft damit einen direkten Mehrwert für unsere Makler. Neben der Unterstützung im Tagesgeschäft verantwortet er den DEMA-Gewerbevergleichsrechner, arbeitet eng mit Produktpartnern zusammen und sorgt durch den direkten Austausch mit der Maklerschaft für schnelle und praxisnahe Lösungen.



Christian Ilseher

Fachexperte, Fachteam Angebot Privat Sach & Vertragsoptimierung

Gerade bei vielschichtigen Anfragen ist Christian Ilseher eine gefragte Unterstützung: Im Bereich Angebot Privat Sach und Vertragsoptimierung bearbeitet und prüft er Spezialfälle und sorgt für zuverlässige Lösungen – immer in enger Zusammenarbeit mit Maklern, Kollegen und Produktpartnern. Als langjähriger, in der Region verwurzelter Experte ist er für viele ein vertrauter Ansprechpartner: kompetent, hilfsbereit und stets lösungsorientiert.



Elisabeth Segal

Führungskraft, Fachteam KFZ

Elisabeth Segal verantwortet die Steuerung und Weiterentwicklung der Kfz-Abteilung und legt dabei besonderen Wert auf den persönlichen Umgang. Durch gezielt ausgerichtete Prozesse und Strukturen schafft sie die Grundlage dafür, dass Makler ergebnisorientiert arbeiten können und gleichzeitig von einer dauerhaft hohen Servicequalität profitieren. So bleiben auch in arbeitsintensiven Phasen stabile Ergebnisse gewährleistet.

ZUSAMMEN STÄRKER MIT DEN VERANSTALTUNGEN DER DEMA

Erfolgreiche Ergebnisse im Maklergeschäft sind keine Zufallsprodukte. Entscheidend hierfür sind ein fundiertes Fachwissen, ein Umfeld, das Fortschritt ermöglicht und ein starkes Netzwerk, das Wachstum fördert. Genau diese drei Erfolgsfaktoren stehen im Zentrum der DEMA-Events und Weiterbildungsangebote. Denn nachhaltiger Vertriebs Erfolg entsteht vor allem durch den direkten, persönlichen und praxisnahen Dialog auf Augenhöhe – davon sind wir überzeugt!

WAS ALLE DEMA-VERANSTALTUNGEN VERBINDET, IST DER GEDANKE DES MITEINANDERS.



Die DEMA VIP-Events sind für uns die perfekte Gelegenheit, unseren besten Partnern einfach einmal Danke zu sagen. In entspannter Atmosphäre und mit abwechslungsreichen Programmpunkten – zum Beispiel beim Kochkurs oder beim Bogenschießen – kommt man schnell ins Gespräch und lernt sich noch besser kennen. Genau dieser wertschätzende Austausch liegt uns besonders am Herzen. – Jakob Niebler



WERTSCHÄTZUNG, DIE SICHTBAR WIRD

Und weil Erfolg immer auch Anerkennung verdient, gehen unsere DEMA VIP-Events noch einen Schritt weiter. Im vergangenen Jahr zählten sie zu den besonderen Highlights für unsere erfolgreichsten Makler. Exklusive Erlebnisse würdigten dabei herausragende Leistungen und boten gleichzeitig den idealen Rahmen für persönlichen Austausch auf höchstem Niveau.



Austausch, Lob und Kritik sind für uns das A und O. Die „kleinen Runden“, wie wir sie nennen, außerhalb der Metropolregionen bieten dafür den idealen Rahmen. Hier kommen wir mit unseren Partnern ins Gespräch, nehmen wichtige Impulse aus der Praxis auf und bauen gleichzeitig unser Netzwerk weiter aus. – Lena Maier



DER DEMA PARTNERTAG – AUSTAUSCH, DER VERBINDET

Mit dem DEMA Partnertag haben wir unsere regionalen Veranstaltungen gezielt weiterentwickelt. An fünf Standorten in Deutschland schaffen wir eine Plattform für persönlichen Dialog zwischen Maklern, der DEMA und unseren Partnergesellschaften.

Sie profitieren von wertvollen Gesprächen, erweitern Ihr Netzwerk und gewinnen gezielt neue Impulse für Ihr Tagesgeschäft. Fachlicher Austausch mit Versicherern, offene Dialogformate und aktuelle Einblicke in Markt, Produkte und DEMA-Entwicklungen sorgen für direkten Praxisnutzen.

Ihr Mehrwert: fundiertes Fachwissen, ein gestärktes Netzwerk und konkrete Ansätze für Ihre tägliche Beratung.



Mit den DEMA Partnertagen haben wir – genauso wie unsere Makler – die Möglichkeit, direkt und persönlich ins Gespräch zu kommen. Das macht im Alltag einen entscheidenden Unterschied und stärkt die Zusammenarbeit enorm. Besonders spannend fand ich in diesem Jahr die Vorträge zu KI in der Schadenbearbeitung und im Makleralltag sowie die Einblicke in die aktuelle Branchenentwicklung. Jedes Mal aufs Neue einfach interessant. – Fernando Lozano



DEMA ONLINE-SEMINARE UND DEMA EXPERTENTALK - WISSEN, DAS SIE VORANBRINGT

Professionelle Beratung lebt von aktuellem Wissen. Mit dem DEMA Expertentalk und unseren Online-Seminaren bleiben Sie fachlich auf dem neuesten Stand und bauen Ihre Expertise gezielt weiter aus.

Im Expertentalk erhalten Sie praxisnahe Einblicke in aktuelle Marktthemen und Trends – live übertragen aus unserem Filmstudio in Regensburg. Ergänzend vermitteln kompakte Online-Seminare konkretes Fachwissen, Handlungsempfehlungen und wertvolle Impulse für Ihren Makleralltag.

Ihr Mehrwert: aktuelles Wissen, praxisnahe Inhalte und anrechenbare Weiterbildungszeiten.

Mit der DEMA als Partner profitieren Sie nicht nur von leistungsstarken Produkten und stabilen Rahmenbedingungen, sondern auch von gezielter Förderung Ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen. Durch die Kombination aus persönlichem Kontakt, fundierter Weiterbildung und direktem Zugang zu Branchenexperten sichern Sie sich einen entscheidenden Vorteil am Markt. Wir begleiten Sie aktiv auf Ihrem Weg zum Erfolg und unterstützen Sie dabei, diesen langfristig zu sichern. Überzeugen Sie sich selbst! Wir freuen uns, Sie bei unseren nächsten Veranstaltungen begrüßen zu dürfen!

IMPRESSIONEN AUS DER DEMA-WELT





**IHRE MEINUNG
IST UNS WICHTIG!**

DEMA INSIDE

WWW.DEMA-MAKLER.DE

Stand 08/2026 | Marketingunterlage | Art. Nr. 1332



DEMA
Deutsche Versicherungsmakler
Aktiengesellschaft

Ziegetsdorfer Straße 118 | 93051 Regensburg
Telefon +49 941 6022-800 | Telefax +49 941 6022-4800
service@dema-makler.de | www.dema-makler.de